



Działalność gospodarcza przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2020 r.

Economic activity of enterprises with foreign capital in 2020



Działalność gospodarcza przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2020 r.

Economic activity of enterprises with foreign capital in 2020

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przesiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

Pod kierunkiem

Supervised by

Katarzyna Walkowska

Zespół autorski

Editorial team

Elżbieta Szeffler, Sylwia Czeczko, Lucyna Słomska, Aneta Płatek

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Andrzej Paluchowski, Anna Bińkowska

e-ISSN 2720-3824

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam. 339/2021

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną publikację prezentującą działalność gospodarczą funkcjonujących w polskiej gospodarce przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2020 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Dzięki temu badaniu, będącemu uzupełnieniem rocznego badania przedsiębiorstw niefinansowych, możliwa była analiza skali obecności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w gospodarce polskiej i uzyskiwanych przez nie wyników.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według klas wielkości wyznaczonych liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia udziałowca zagranicznego, wartości i struktury kapitału. Przedstawiono w niej strukturę tej zbiorowości, a także dane dotyczące kapitału, liczby pracujących, wyników finansowych, przychodów ze sprzedaży na eksport, zakupów z importu oraz nakładów na aktywa trwałe.

Wyniki badania prowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny są również wykorzystywane do wypełniania wymogów zawartych w Rozporządzeniu nr 716/2007 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych. W publikacji zostały zaprezentowane wybrane dane opracowane zgodnie z tą metodologią. Ze względu na harmonogram prac przyjęty w Rozporządzeniu, opublikowane w tej edycji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2019 roku.

Ponadto pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronie internetowej (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci tablic statystycznych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

We present another publication outlining the business activity of enterprises with foreign capital operating in the Polish economy. The presented group includes entities holding capital from foreign investors at the end of 2020, regardless of its size, structure and participation in the share capital, as well as the country of origin.

Thanks to this survey, which is a supplement to the annual survey of non-financial enterprises, it was possible to analyze the scale of the presence of enterprises with foreign participation in the Polish economy and their results.

This publication contains information on the group of enterprises with foreign capital participation in total and broken down according to size class determined by the number of persons employed, by the location of the head office, kind of business activity as well as the country of origin of the foreign shareholder, value and capital structure. It presents the structure of this population as well as data on capital, number of persons employed, financial results, export sales revenue, import purchases and expenditure on fixed assets.

The results of the survey conducted by Statistics Poland are also used to fulfill the requirements of Regulation No. 716/2007 of 20 June 2007 of the European Parliament and of the Council on Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates. The publication presents selected data prepared in accordance with this methodology. Due to the work schedule adopted in the Regulation, data on foreign affiliates published in this edition refer to 2019.

In addition, we would like to encourage you to use the full range of data available on Statistics Poland website: (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of statistical tables, constituting an annex to this publication.

We will appreciate all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content of the publication and better adapt it to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Warsaw, December 2021

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	8
List of tables	8
Spis wykresów	9
List of charts	9
Spis map	12
List of maps	12
Objaśnienia znaków umownych	13
Symbols	13
Ważniejsze skróty	13
Main abbreviations	13
Synteza	14
Liczba przedsiębiorstw	14
Kapitał	14
Pracujący	15
Podstawowe wyniki finansowe	15
Przychody ze sprzedaży na eksport	15
Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne	15
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych	16
Statystyki zagranicznych jednostek zależnych	16
Executive summary	17
Number of enterprises	17
Capital	17
Employment	17
Main financial results	18
Revenues from sales for export	18
Outlays on total fixed assets and investment outlays	18
Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance enterprises	18
Foreign affiliates statistics	19
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem	20
Chapter 1. Enterprises with foreign capital – total surveyed group	20
1.1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	21
1.1. Number of enterprises with foreign capital	21
Liczba przedsiębiorstw według form prawnych	21
Number of enterprises by legal form	21
Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	21
Enterprises established in 2020 as entities with foreign capital	21
Liczba przedsiębiorstw według klas wielkości	25
Number of enterprises by size class	25
Liczba przedsiębiorstw według sekcji PKD	27
Number of enterprises by NACE section	27

Liczba przedsiębiorstw według województw	28
Number of enterprises by voivodship	28
Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego	28
Number of enterprises by share of foreign capital	28
Liczba przedsiębiorstw według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego	29
Number of enterprises by country of origin of foreign investor	29
1.2. Kapitał przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	31
1.2. Capital of enterprises with foreign capital	31
Kapitał przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	31
Capital of enterprises established in 2020 as entities with foreign capital	31
Kapitał według klas wielkości	32
Capital by size class	32
Kapitał według sekcji PKD	33
Capital by NACE section	33
Kapitał zagraniczny według województw	36
Foreign capital by voivodship	36
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca	37
Foreign capital by country of shareholder	37
Kapitał zagraniczny według udziału	42
Foreign capital by share	42
1.3. Pracujący w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym	43
1.3. Persons employed in enterprises with foreign capital	43
Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku jako podmioty	
z kapitałem zagranicznym	43
Number of persons employed in enterprises established in 2020 as entities with	
foreign capital	43
Liczba pracujących według klas wielkości	44
Number of persons employed by size class	44
Liczba pracujących według sekcji PKD	44
Number of persons employed by NACE section	44
Liczba pracujących według województw	47
Number of persons employed by voivodship	47
1.4. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	48
1.4. Basic financial results of enterprises with foreign capital	48
Wyniki finansowe według klas wielkości	48
Financial results by size class	48
Wyniki finansowe według sekcji PKD	50
Financial results by NACE section	50
Wyniki finansowe według województw	54
Financial results by voivodship	54
1.5. Działalność eksportowa i importowa przedsiębiorstw z kapitałem	
zagranicznym	55
1.5. Export and import activity of enterprises with foreign capital	55
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących	
zakupów z importu	55
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases	55
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących	
zakupów z importu według sekcji PKD	56
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases	
by NACE section	56

Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw	56
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by voivodship	56
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	58
Revenues from export sales of products, goods and materials	58
Zakupy z importu	59
Import purchases	59
1.6. Nakłady na aktywa trwałe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	60
1.6. Outlays on total fixed assets of enterprises with foreign capital	60
Liczba przedsiębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwałe	60
Number of enterprises incurring expenditures on fixed assets	60
Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości	61
Outlays on total fixed assets by size class	61
Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD	62
Outlays on total fixed assets by NACE section	62
Nakłady na aktywa trwałe według województw	63
Outlays on total fixed assets by voivodship	63
Rozdział 2. Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych	65
Chapter 2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance enterprises	65
2.1. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	65
2.1. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all enterprises with foreign capital	65
2.2. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych	67
2.2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance enterprises	67
Rozdział 3. Zagraniczne jednostki zależne	72
Chapter 3. Foreign affiliates	72
3.1. Wprowadzenie	72
3.1. Introduction	72
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD	72
3.2. Foreign affiliates by NACE section	72
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych	73
3.3. Capital of foreign affiliates	73
3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD	74
3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section	74
3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów	76
3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin	76
Uwagi metodologiczne	79
Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	79
Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych	80
Objaśnienia podstawowych pojęć	81
Methodological notes	85
Sources and scope of data	85
Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)	86
Main definitions	87

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w latach 2019–2020	26
Table 1.	Enterprises with foreign capital in 2019–2020	26
Tablica 2.	Przedsiębiorstwa i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2020 roku	29
Table 2.	Enterprises and capital by share of foreign capital in 2020	29
Tablica 3.	Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie przedsiębiorstw w 2020 roku	30
Table 3.	Countries from which capital was involved in the largest number of enterprises in 2020	30
Tablica 4.	Kapitał w latach 2019–2020	32
Table 4.	Capital in 2019–2020	32
Tablica 5.	Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2020 roku	34
Table 5.	Share capital by NACE section in 2020	34
Tablica 6.	Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2020 roku	41
Table 6.	Foreign capital by the most significant country of origin in 2020	41
Tablica 7.	Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2019–2020	44
Table 7.	Number of persons employed by size class in 2019–2020	44
Tablica 8.	Liczba pracujących według sekcji PKD w 2020 roku	44
Table 8.	Number of persons employed by NACE section in 2020	44
Tablica 9.	Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku	51
Table 9.	Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020	51
Tablica 10.	Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku	53
Table 10.	Economic indicators of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020	53
Tablica 11.	Nakłady inwestycyjne w latach 2019–2020	61
Table 11.	Investment outlays in 2019–2020	61
Tablica 12.	Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2020 roku	62
Table 12.	Outlays on total fixed assets by NACE section in 2020	62
Tablica 13.	Podstawowe dane o przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych w 2020 roku	69
Table 13.	Basic data on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance enterprises in 2020	69
Tablica 14.	Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych w 2020 roku	70
Table 14.	Financial indicators on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance enterprises in 2020	70
Tablica 15.	Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2019 roku	75
Table 15.	Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2019	75
Tablica 16.	Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2019 roku	76
Table 16.	Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by country of ultimate controlling institutional unit in 2019	76

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1.	Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2020 roku	21
Chart 1.	Enterprises with foreign capital by legal form in 2020	21
Wykres 2.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2020 roku według klas wielkości	22
Chart 2.	Number of enterprises established in 2020 as entities with foreign capital by size class	22
Wykres 3.	Struktura powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania	23
Chart 3.	Structure of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section and way of creation	23
Wykres 4.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2020 roku według sekcji PKD	24
Chart 4.	Number of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section	24
Wykres 5.	Liczba powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania	25
Chart 5.	Number of enterprises established in 2020 as foreign by voivodship and way of creation	25
Wykres 6.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2020 roku	26
Chart 6.	Structure of enterprises with foreign capital by selected variables and size class in 2020	26
Wykres 7.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku	27
Chart 7.	Number of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020	27
Wykres 8.	Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego w 2020 roku	29
Chart 8.	Number of enterprises by share of foreign capital in 2020	29
Wykres 9.	Kapitał powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD	31
Chart 9.	Capital of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section	31
Wykres 10.	Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2020 roku	33
Chart 10.	Capital by size class and kind of capital in 2020	33
Wykres 11.	Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2020 roku	33
Chart 11.	Foreign capital by NACE section in 2020	33
Wykres 12.	Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2020 roku	35
Chart 12.	Share capital by division in Manufacturing in 2020	35
Wykres 13.	Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2020 roku	39
Chart 13.	Structure of foreign capital by country and NACE section in 2020	39
Wykres 14.	Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2020 roku	40
Chart 14.	Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2020	40
Wykres 15.	Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup przedsiębiorstw w 2020 roku	43
Chart 15.	Foreign capital value of selected groups of enterprises in 2020	43
Wykres 16.	Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2020 roku	46
Chart 16.	Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2020	46
Wykres 17.	Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2020 roku	47
Chart 17.	Average size of enterprise by NACE section in 2020	47

Wykres 18.	Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2020 roku	49
Chart 18.	Total revenues and costs by size class in 2020	49
Wykres 19.	Wyniki finansowe według klas wielkości w 2020 roku	50
Chart 19.	Financial results by size class in 2020	50
Wykres 20.	Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2020 roku	54
Chart 20.	Total revenues and costs by voivodship in 2020	54
Wykres 21.	Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2020 roku	55
Chart 21.	Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2020	55
Wykres 22.	Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2020 roku	56
Chart 22.	Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2020	56
Wykres 23.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2020 roku	58
Chart 23.	Structure of revenues from export sales in 2020	58
Wykres 24.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku	58
Chart 24.	Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2020	58
Wykres 25.	Struktura zakupów z importu w 2020 roku	59
Chart 25.	Structure of import purchases in 2020	59
Wykres 26.	Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku	60
Chart 26.	Structure of import purchases in selected NACE sections in 2020	60
Wykres 27.	Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2020 roku	61
Chart 27.	Outlays on total fixed assets by size class and kind of outlays in 2020	61
Wykres 28.	Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według województw w 2020 roku	63
Chart 28.	Outlays on fixed assets of enterprises with foreign capital by voivodship in 2020	63
Wykres 29.	Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2020 roku	64
Chart 29.	Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2020	64
Wykres 30.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2020 roku	65
Chart 30.	Structure of enterprises with foreign capital by size class for selected characteristics in 2020	65
Wykres 31.	Udział przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku	66
Chart 31.	Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all enterprises with foreign capital in selected NACE sections in 2020	66
Wykres 32.	Struktura podstawowych kategorii finansowych przedsiębiorstw bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na przedsiębiorstwa krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2020 roku	67
Chart 32.	Structure of basic financial results of balance enterprises with 10 and more persons employed divided into domestic and foreign capital enterprises in 2020	67
Wykres 33.	Udział przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w przedsiębiorstwach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2020 roku	68
Chart 33.	Share of enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed in balance enterprises for selected variables by NACE section in 2020	68

Wykres 34.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2019 roku	73
Chart 34.	Structure of foreign capital enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors by NACE section in 2019 .	73
Wykres 35.	Struktura kapitału zagranicznego przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2019 roku	74
Chart 35.	Foreign capital structure of enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2019	74
Wykres 36.	Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2019 roku	78
Chart 36.	Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of ultimate controlling unit in 2019	78

Spis map

List of maps

Mapa 1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2020 roku	28
Map 1. Number of enterprises with foreign capital in 2020	28
Mapa 2. Kapitał zagraniczny w latach 2018–2020	36
Map 2. Foreign capital in 2018–2020	36
Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2020 roku	37
Map 3. Countries of foreign capital origin in Poland in 2020	37
Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2020 roku	38
Map 4. Capital from European countries in 2020	38
Mapa 5. Liczba pracujących w 2020 roku	48
Map 5. Number of persons employed in 2020	48
Mapa 6. Liczba przedsiębiorstw dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2020 roku	57
Map 6. Number of enterprises purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2020	57

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Kropka (.)	oznacza: zupełny brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
mln	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activities
NACE	National Classification of Economic Activities
IFATS	Inward Foreign Affiliates Statistics

Synteza

Liczba przedsiębiorstw

W 2020 roku analizowana grupa przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 23 203 jednostki. Dominowały podmioty do 49 osób pracujących, stanowiły one 80,6% ogólnej liczby analizowanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 osób stanowiły 62,2% ogółu). Podmioty średnie (50–249 osób pracujących) stanowiły 12,7% całej grupy, podczas gdy duże przedsiębiorstwa, o liczbie pracujących 250 i więcej – 6,7%. Większość podmiotów prowadziła działalność gospodarczą związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (26,7%), przetwórstwem przemysłowym (19,5%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,6%) oraz budownictwem (8,8%). Najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim (40,9%).

Kapitał

Kapitał podstawowy przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym wyniósł 232 126,4 mln zł. W jego strukturze kapitał zagraniczny stanowił 92,9%, podczas gdy kapitał krajowy i rozproszony stanowiły odpowiednio 5,4% i 1,7%. Wartość kapitału zagranicznego w 2020 roku wyniosła 215 567,3 mln zł. W dużych podmiotach zainwestowano 54,1% ogólnej wartości kapitału zagranicznego, 28,6% w mikro i małych o liczbie pracujących do 49 osób (w tym 22,4% w mikro-przedsiębiorstwach) i 17,3% – w średnich przedsiębiorstwach. Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (38,1%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym. Wysoki udział kapitału zagranicznego odnotowano również w podmiotach prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 20,7% łącznej wartości tego kapitału oraz z obsługą rynku nieruchomości – 10,4%. Niemal połowę kapitału zagranicznego zainwestowano w podmiotach, których siedziby mieściły się w województwie mazowieckim (46,7%).

Kapitał zagraniczny w Polsce pod koniec 2020 roku pochodził ze 116 krajów. Dominował kapitał z krajów UE (84,5%). Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (22,5% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,3%), Francja (12,3%) i Luksemburg (9,6%). Wartość kapitału holenderskiego na koniec 2020 roku wyniosła 48 516,1 mln zł. Ponad połowę tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (52,7%). Wartość zainwestowanego kapitału niemieckiego w Polsce wyniosła 35 040,2 mln zł i w większości (72,6%) był on zainwestowany w handel; naprawę pojazdów samochodowych oraz w przetwórstwo przemysłowe. Wartość kapitału francuskiego zainwestowanego w Polsce wyniosła na koniec 2020 roku 26 465,0 mln zł. Prawie 30% francuskiego kapitału zainwestowano w przetwórstwo przemysłowe i handel; naprawę pojazdów samochodowych. Kapitał z Luksemburga wyniósł 20 769,6 mln zł, 45,1% tego kapitału zainwestowano w przetwórstwo przemysłowe.

Kapitał pochodzący z Holandii, Niemiec i Luksemburga stanowił 40,7% kapitału zagranicznego zainwestowanego w przetwórstwo przemysłowe. W odniesieniu do handlu; naprawy pojazdów samochodowych, 60,3% kapitału pochodziło z Niemiec i Holandii. W budownictwie 48,1% kapitału pochodziło z Luksemburga, Francji, Austrii i Holandii. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 69,0% stanowił kapitał z Holandii, Niemiec i Luksemburga. W przypadku transportu i gospodarki magazynowej 75,3% kapitału pochodziło z Holandii, Niemiec i z Luksemburga. W działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej 70,5% kapitału pochodziło z Holandii, Niemiec, Cypru, Francji i Luksemburga.

Pracujący

Na koniec 2020 roku przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym zatrudniały 2 067,1 tys. osób. Duże podmioty, stanowiące 6,7% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego były miejscem pracy dla 76,6% ogółu pracujących osób w badanej zbiorowości. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym zatrudniały 44,8% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,9%. Prawie 70% ogółu pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego było zatrudnionych w przedsiębiorstwach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,3%), wielkopolskim (16,1%), śląskim (10,8%) i dolnośląskim (9,3%). Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 89 osób, przeciętny duży podmiot z kapitałem zagranicznym – 1019 osób, podmiot średni – 117 osób, podmiot mały – 24 osoby, a podmiot mikro – 3 osoby.

Podstawowe wyniki finansowe

W 2020 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 755 435,3 mln zł. W 95,7% przychody zostały uzyskane przez podmioty zatrudniające 10 i więcej osób. Koszty ogółem wyniosły 1 687 018,2 mln zł. Najwyższe przychody ogółem osiągnęły podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (736 053,4 mln zł, co stanowiło 41,9% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (657 997,9 mln zł, co stanowiło 37,5%). 13 258 podmiotów, tj. 57,1% przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego, wykazywało zysk brutto, a ich przychody stanowiły 83,4% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego.

Przychody ze sprzedaży na eksport

W 2020 roku 11 614 przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym uzyskało przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 50,1% analizowanej grupy podmiotów. Najwyższy odsetek podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport był w przetwórstwie przemysłowym (79,7%), informacji i komunikacji (68,6%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (58,3%). Przychody ze sprzedaży na eksport, wygenerowane przez wszystkie podmioty, wyniosły 585 321,2 mln zł. W strukturze przychodów ze sprzedaży na eksport dominował eksport wyrobów, stanowiący 65,9% przychodów z eksportu ogółem. Pozostałą część przychodów przyniosła sprzedaż na eksport usług oraz towarów i materiałów (odpowiednio 20,4% i 13,7%). Podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe miały największy udział w przychodach ze sprzedaży na eksport (73,3%), a z wartości ogółem eksportu w tej sekcji 87,6% stanowił eksport wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych stanowiły 11,9% przychodów z eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów stanowiący 74,1% eksportu w tej sekcji).

Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne

W 2020 roku 44,9% przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego poniosło nakłady na aktywa trwałe w Polsce. Wartość tych nakładów wyniosła 79 958,8 mln zł. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym i poniosły 50,5% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym, podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 15,7% tych nakładów, natomiast podmioty zajmujące się informacją i komunikacją – 9,7% nakładów na aktywa trwałe ogółem. Największe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 34,3%. Nakłady inwestycyjne stanowiły 87,5% ogółu nakładów na aktywa trwałe i wyniosły 69 940,8 mln zł.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tej samej klasy wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2020 rok (umownie w opracowaniu nazywane „przedsiębiorstwami bilansowymi”). Analizą objęto 8 763 przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 49 485 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wartość przychodów ogółem z działalności analizowanych tu podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 1 679 199,6 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 44,4%. Przychody ogółem uzyskane przez przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 53,5% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 48,0%, natomiast w transporcie i gospodarce magazynowej – 32,1%. Koszty ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 609 729,1 mln zł i stanowiły 44,5% kosztów podmiotów bilansowych.

Statystyki zagranicznych jednostek zależnych

Spośród podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i zatrudniających 10 i więcej osób – 87,7% znajdowało się pod kontrolą zagraniczną (w zakresie PKD obejmowanym statystyką IFATS w 2019 r.). Pozostała część podmiotów (12,3%) była niezależna od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że zainwestowany kapitał lub udziały inwestora czy siła głosów w organie zarządzającym nie dawały mandatu do sprawowania kontroli nad spółką. Najwyższy odsetek zagranicznych jednostek zależnych w porównaniu do firm z kapitałem zagranicznym (w porównywalnym zakresie podmiotowym) zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (100,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (95,1%). Pod względem liczby jednostek i wartości prezentowanych zmiennych, najwyższe wartości wykazały podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, stanowiące 21,5% ogółu opisanej w tej części populacji IFATS, osiągające 19,8% przychodów i 21,8% wartości dodanej całej populacji IFATS. Podmioty niemieckie wraz z podmiotami z USA i Francji uzyskały 43,9% przychodów i 45,7% wartości dodanej. Kapitał zagraniczny w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji był w najmniejszym stopniu, w stosunku do pozostałych sekcji, kontrolowany przez podmioty zagraniczne (81,4% całkowitego kapitału zagranicznego w tej sekcji). Kontrolowany w największym stopniu był kapitał w górnictwie i wydobywaniu, pozostałej działalności usługowej (po 100,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (99,9%).

Executive summary

Number of enterprises

In 2020, the analyzed group of enterprises with foreign capital consisted of 23 203 units. Units with up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 80.6% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises with up to 9 persons employed accounted for 62.2% of total). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 12.7% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons 250 and more accounted for 6.7%. The majority of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (26.7%), manufacturing (19.5%), professional, scientific and technical activities (9.6%) and construction (8,8%). The highest number of entities with foreign capital had their head office in Mazowieckie Voivodship (40.9%).

Capital

Share capital of entities with foreign participation amounted to 232 126.4 million PLN. In its capital structure, foreign capital accounted for 92.9%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 5.4% and 1.7% respectively. The value of foreign capital in 2020 amounted to 215 567.3 million PLN. In large entities there was invested 54.1% of total value of foreign capital, 28.6% in units with up to 49 persons employed (including 22.4% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 17.3% – in medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (38.1%) was invested in entities conducting manufacturing activity. High share of foreign capital was also in entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles – 20.7% of total value of this capital and real estate activities – 10.4%. Almost half of foreign capital was invested in entities located in Mazowieckie Voivodship (46.7%).

Foreign capital in Poland at the end of 2020 came from 116 countries. Majority (84.5%) of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the highest value were as follows: the Netherlands (22.5% of foreign capital in total), Germany (16.3%), France (12.3%) and Luxembourg (9.6%). The value of Dutch capital at the end of 2020 amounted to 48 516.1 million PLN. Over a half of this capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles (52.7%). The value of German capital invested in Poland amounted to 35 040.2 million PLN and was mainly (72.6%) invested in trade; repair of motor vehicles and in manufacturing. The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2020 to 26 465.0 million PLN. Almost 30% of French capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 20 769.6 million PLN, 45.1% of this capital was invested in manufacturing.

The capital coming from the Netherlands, Germany and Luxembourg constituted 40.7% of foreign capital invested in manufacturing. With regard to trade; repair of motor vehicles, 60.3% of the capital came from Germany and the Netherlands. As for construction, 48.1% of capital came from Luxembourg, France, Austria and the Netherlands. With regard to real estate activities, 69.0% accounted for capital from the Netherlands, Germany and Luxembourg. In the case of transport and storage, 75.3% of capital came from the Netherlands, Germany and Luxembourg. 70.5% of capital invested in professional, scientific activities came from the Netherlands, Germany, Cyprus, France and Luxembourg.

Employment

At the end of 2020 entities with foreign capital employed 2 067.1 thousand persons. Large entities accounting for 6.7% of all entities with foreign capital were the place of work for 76.6% of the whole of persons employed therein. Entities dealing with manufacturing employed 44.8% of total number of persons employed in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 23.9% of persons. Almost 70% of all persons employed in entities with foreign capital were engaged in entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (32.3%), Wielkopolskie (16.1%),

Śląskie (10.8%) and Dolnośląskie (9.3%). An average entity with foreign capital employed 89 persons, an average large entity with foreign capital – 1019 persons, a medium entity – 117 persons, a small entity – 24 persons, and a micro entity employed 3 persons.

Main financial results

In 2020, entities with foreign capital earned total revenues in the amount of 1 755 435.3 million PLN. 95.7% of the revenues were earned by entities with 10 and more persons employed. Total costs amounted to 1 687 018.2 million PLN. The highest total revenues were earned by entities dealing with manufacturing (736 053.4 million PLN, which constituted 41.9% of revenues of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (657 997.9 million PLN which constituted 37.5%). 13 258 entities, i.e. 57.1% of entities with foreign capital, showed gross profit, and total revenues earned by these entities accounted for 83.4% of revenues of all entities with foreign capital.

Revenues from sales for export

In 2020, 11 614 enterprises with foreign capital earned revenues from export sale of their products, goods and materials, which constituted 50.1% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (79.7%), in information and communication (68.6%) and transport and storage (58.3%). The revenues from export sales, generated by all entities, amounted to 585 321.2 million PLN. Export of products prevailed in structure of revenues from export accounting for 65.9% of the revenues from export in total. The remaining part of revenues was generated by sale of services as well as goods and materials (20.4% and 13.7% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to export revenues (73.3%) where 87.6% of total export in this NACE section was export of products. Revenues from export executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 11.9% of revenues from export in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 74.1% of export in this activity).

Outlays on total fixed assets and investment outlays

In 2020, 44.9% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 79 958.8 million PLN. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 50.5% of expenditures on fixed assets acquisition, entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 15.7% of such expenditures, whereas entities dealing with information and communication – 9.7% of expenditure on fixed assets acquisition in total. The highest outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie voivodship, accounting for 34.3% of outlays in total. Entities with foreign capital allocated in 2020 amount of 69 940.8 million PLN for investment outlays which constituted 87.5% of total outlays on fixed assets.

Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance enterprises

Data on results achieved in business activity conducted by foreign capital entities with 10 and more persons employed have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which submitted balance sheet and profit and loss account for 2020 (herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 763 entities with foreign capital of the size 10 and more persons employed in comparison with 49 485 balance entities.

The value of total revenues of analysed entities with foreign capital amounted to 1 679 199.6 million PLN and their share in revenues of all balance entities accounted for 44.4%. Total revenues earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 53.5% of revenues of all balance entities conducting this type of activity, with regard to trade; repair of motor vehicles it accounted for 48.0%, whereas in transportation and storage – for 32.1%. Total costs with regard to entities with foreign capital amounted to 1 609 729.1 million PLN and accounted for 44.5% of balance entities costs.

Foreign affiliates statistics

Out of the entities with foreign capital operating in Poland and employing 10 and more persons – 87.7% were under foreign control (in the range of NACE covered by IFATS in 2019). The remaining part of entities (12.3%) were independent from foreign entities which means that the invested capital or shares of investor and voting power in the governing body do not give a mandate to exercise control over company. According to NACE the highest percentage of foreign affiliates in comparison to all companies with foreign capital participation occurred in other service activities (100.0%) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (95.1%). The largest in number of entities and most significant group in terms of values of presented variables were entities controlled by German capital, accounting for 21.5% of the total IFATS population described in this section, reaching 19.8% of turnover and 21.8% of value added of the analyzed IFATS population. German entities together with US and French entities generated 43.9% of turnover and 45.7% of value added. Foreign capital in water supply; sewerage, waste management and remediation activities was controlled by foreign entities (81.4% of total foreign capital in the section) to the smallest extent. Dominated by foreign entities to the highest degree was the capital of entities from sections mining and quarrying, other service activities (100.0% each) as well as of electricity, gas, steam and air conditioning supply activities where 99.9% of foreign capital is held by the parent.

Rozdział 1.

Chapter 1.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

Enterprises with foreign capital – total surveyed group

PODMIOT Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM to zarejestrowana i działająca w Polsce jednostka, w której swoje udziały posiada jednostka zagraniczna.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; zakłada się, że osoba posiadająca obywatelstwo podwójne polskie i inne jest osobą krajową,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, z siedzibą za granicą.

1.1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.1. Number of enterprises with foreign capital

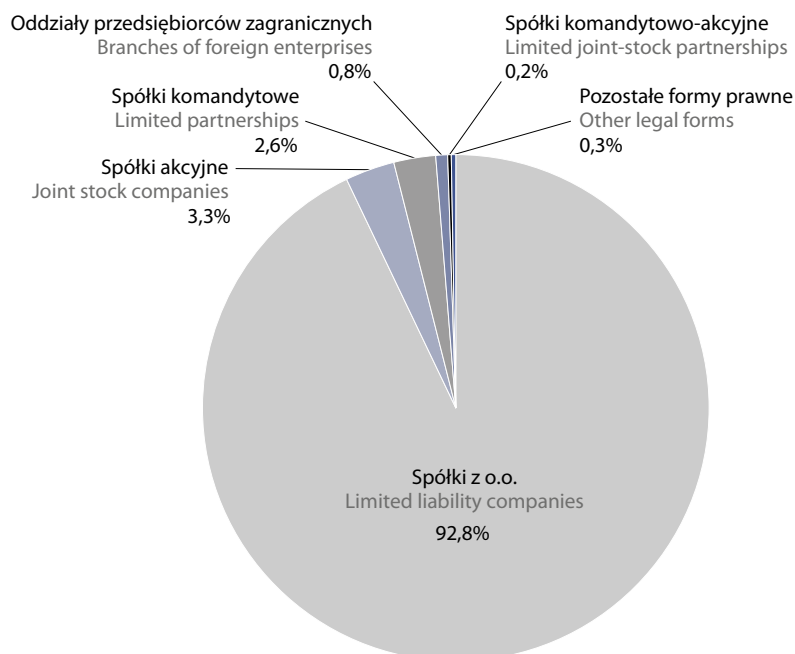
W 2020 roku badana zbiorowość przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 23 203 jednostki (o 4,0% mniej niż przed rokiem).

Liczba przedsiębiorstw według form prawnych

Number of enterprises by legal form

Wykres 1. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2020 roku

Chart 1. Enterprises with foreign capital by legal form in 2020



Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom w porównaniu z rokiem poprzednim: 92,8% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,3% – spółki akcyjne, 2,6% – spółki komandytowe, 0,8% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,5% – pozostałe formy prawne.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

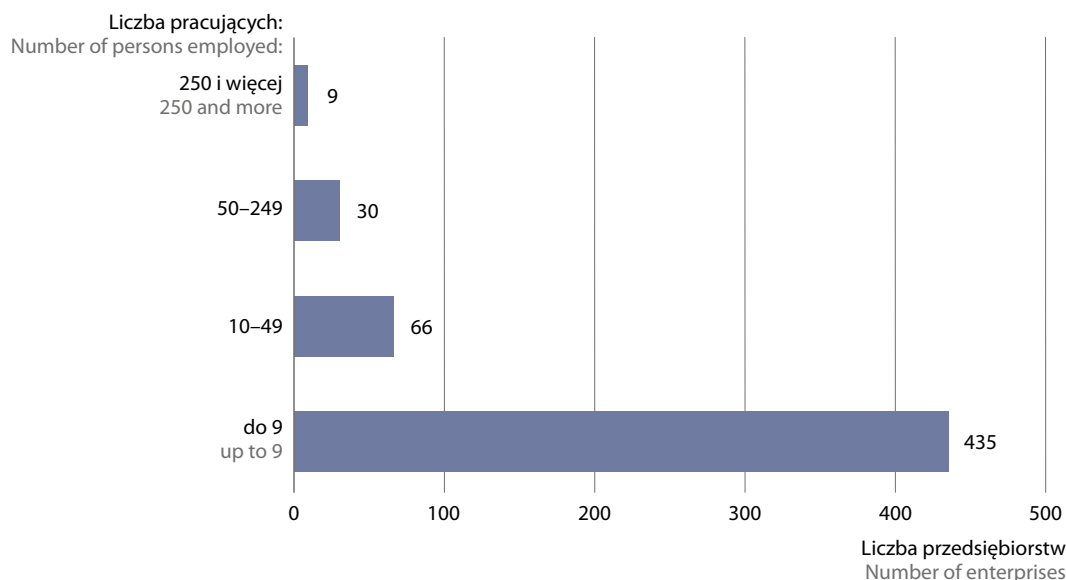
Enterprises established in 2020 as entities with foreign capital

PODMIOT powstały w danym roku jako podmiot z kapitałem zagranicznym to taki, w którym w danym roku nastąpiło nabycie po raz pierwszy udziałów przez jednostki zagraniczne: poprzez utworzenie nowego podmiotu wcześniej nie istniejącego (tzw. greenfields) lub w wyniku przekształceń (połączenia, podziału, przejęcia, oddzielenia, zakupu udziałów lub akcji przez inwestorów).

W 2020 roku powstało 540 podmiotów z kapitałem zagranicznym (680 w 2019 roku). W liczbie wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 2,3%. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 245,0 mln zł (o 65,0% więcej niż przed rokiem).

Najwięcej powstało podmiotów mikro, o liczbie pracujących do 9 osób – 435 podmiotów, co stanowiło 80,6% (przed rokiem udział ten wyniósł 81,0%) liczby wszystkich podmiotów powstałych w 2020 r. jako podmioty z kapitałem zagranicznym. Podmiotów małych, o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, powstało 66, co stanowiło 12,2% (przed rokiem 12,0%), podmiotów średnich – 30 (5,6%, a przed rokiem 5,7%), a podmiotów dużych – 9 (1,7%, przed rokiem udział ten wyniósł 1,2%). W porównaniu z rokiem poprzednim struktura podmiotów nowopowstałych zmieniła się na korzyść podmiotów dużych i małych kosztem podmiotów mikro i średnich, których udział w populacji nowo powstałych obniżył się.

Wykres 2. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2020 roku według klas wielkości
Chart 2. Number of enterprises established in 2020 as entities with foreign capital by size class

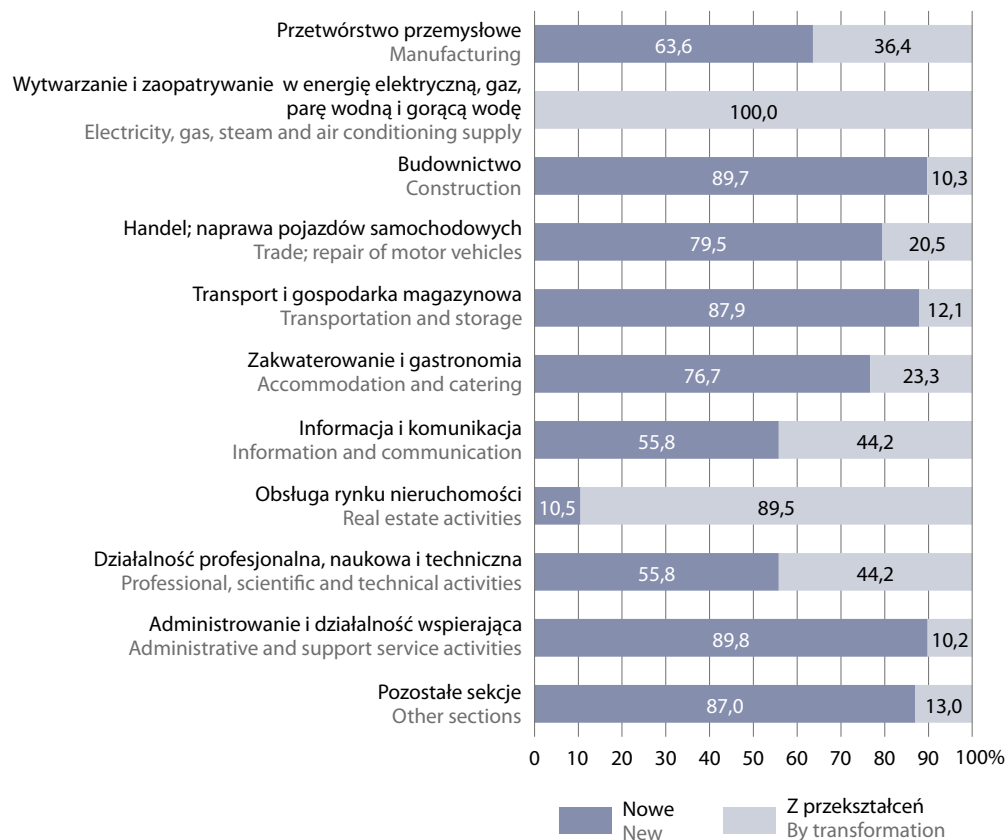


Wśród podmiotów utworzonych w 2020 roku dominowały jednostki nowe tzw. greenfields (72,4% wobec 79,4% przed rokiem), których było 391. Stanowiły one 1,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 2,2%). W porównaniu z rokiem 2019 ich liczba spadła o 27,6% (rok wcześniej zanotowano 5,9% wzrost liczby podmiotów nowych).

W wyniku przekształceń powstało 149 jednostek, co stanowiło 27,6% podmiotów powstałych jako zagraniczne (140 przed rokiem).

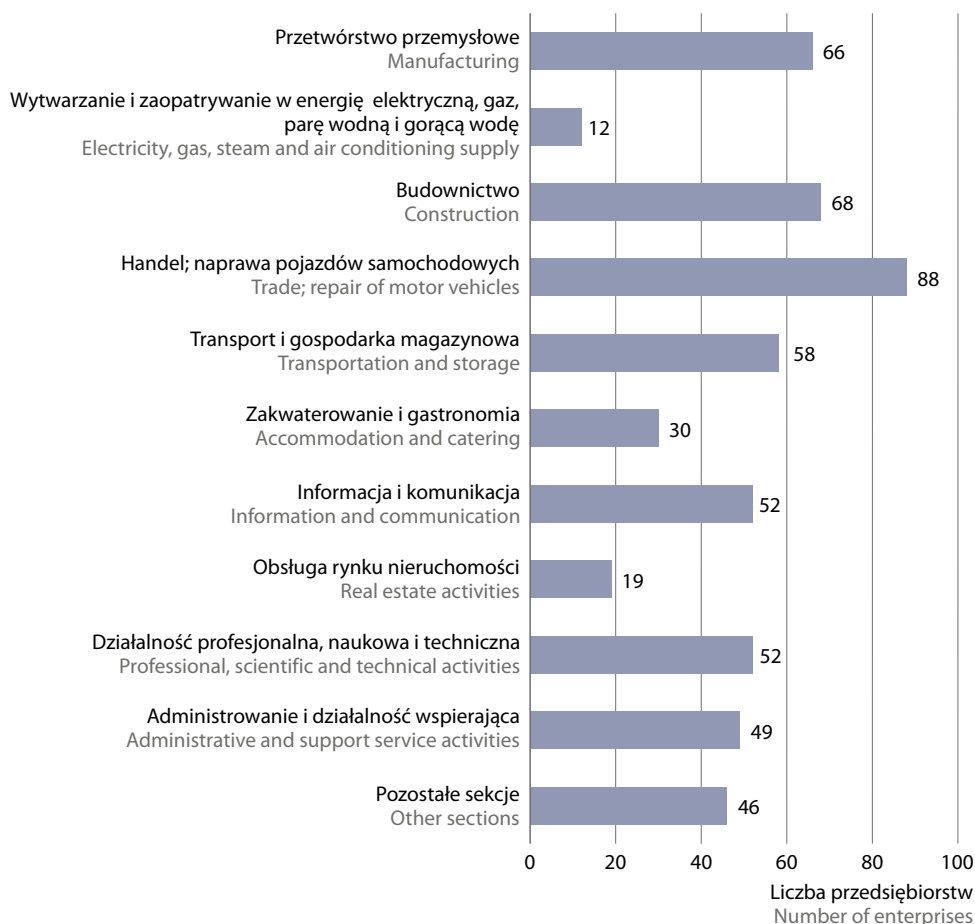
Wykres 3. Struktura powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania

Chart 3. Structure of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section and way of creation



Z punktu widzenia deklarowanego rodzaju działalności, wśród powstałych w 2020 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym najliczniejszą grupę stanowiły prowadzące działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 88, z czego 70 (79,5%) to podmioty nowe, a także z przetwórstwem przemysłowym – 66, w tym 42 podmioty nowe (63,6%). Proporcje te wskazują, iż w każdej z tych dwóch sekcji ponad dwie trzecie to głównie nowe przedsięwzięcia realizowane w Polsce przez inwestorów zagranicznych.

Wykres 4. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2020 roku według sekcji PKD
 Chart 4. Number of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section

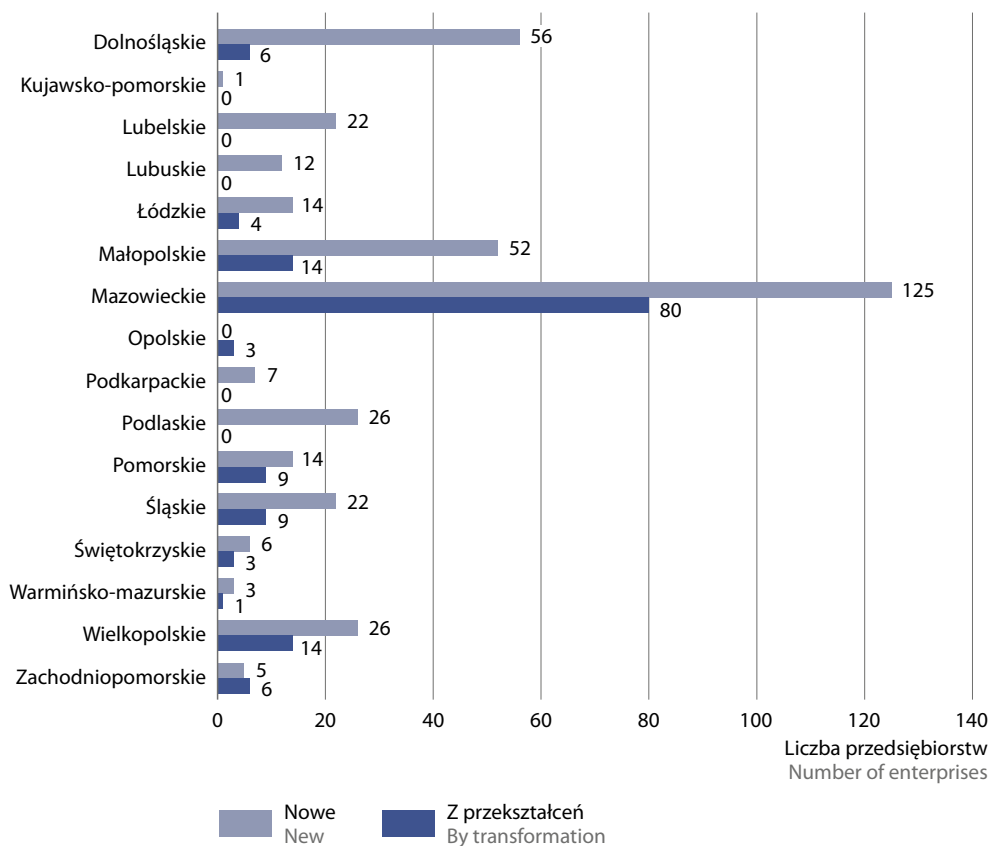


Najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym powstało w województwie mazowieckim – 205 (w tym 125 to podmioty nowe), 62 w dolnośląskim i 66 w małopolskim (w tym podmioty nowe to odpowiednio 56 i 52). W żadnym z trzech województw: lubuskim, opolskim i kujawsko-pomorskim liczba powstałych w 2020 roku podmiotów nie przekroczyła 5.

Wśród powstałych w 2020 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości województw dominowały podmioty „greenfield”. Stanowiły one ponad 60% w strukturze podmiotów powstałych w większości województw z wyjątkiem zachodniopomorskiego, gdzie ich udział stanowił 45,5% i opolskiego, gdzie nie powstał żaden nowy podmiot.

Wykres. 5. Liczba powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania

Chart 5. Number of enterprises established in 2020 as foreign by voivodship and way of creation



Liczba przedsiębiorstw według klas wielkości

Number of enterprises by size class

Z punktu widzenia wielkości podmiotu mierzonej liczbą pracujących, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnej zmianie w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki mikro i małe – do 49 pracujących, które stanowiły 80,6% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (62,2% to mikroprzedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób). Podmioty średnie, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób stanowiły 12,7% całej zbiorowości, a duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 6,7%. W porównaniu z rokiem poprzednim zmniejszył się udział podmiotów klasy mikro (o 0,9 p.proc.) na korzyść podmiotów większych, których udział zwiększył się w każdej z pozostałych klas wielkości o 0,3 p.proc.

Przedsiębiorstwa mikro, chociaż liczebnie stanowią najliczniejszą grupę, wniosły jedną piątą kapitału zagranicznego ogółem, a liczba pracujących w nich osób stanowiła 1,9% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób były w posiadaniu 54,1% kapitału zagranicznego i zatrudniały ponad trzy czwarte (76,6%) osób pracujących we wszystkich podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty małe i średnie zatrudniające od 10 do 249 osób, stanowiące prawie jedną trzecią populacji z kapitałem zagranicznym (31,1%), skupiały jedną piątą (23,5%) kapitału zagranicznego i zbliżony odsetek stanowiła liczba pracujących w nich osób (21,6%).

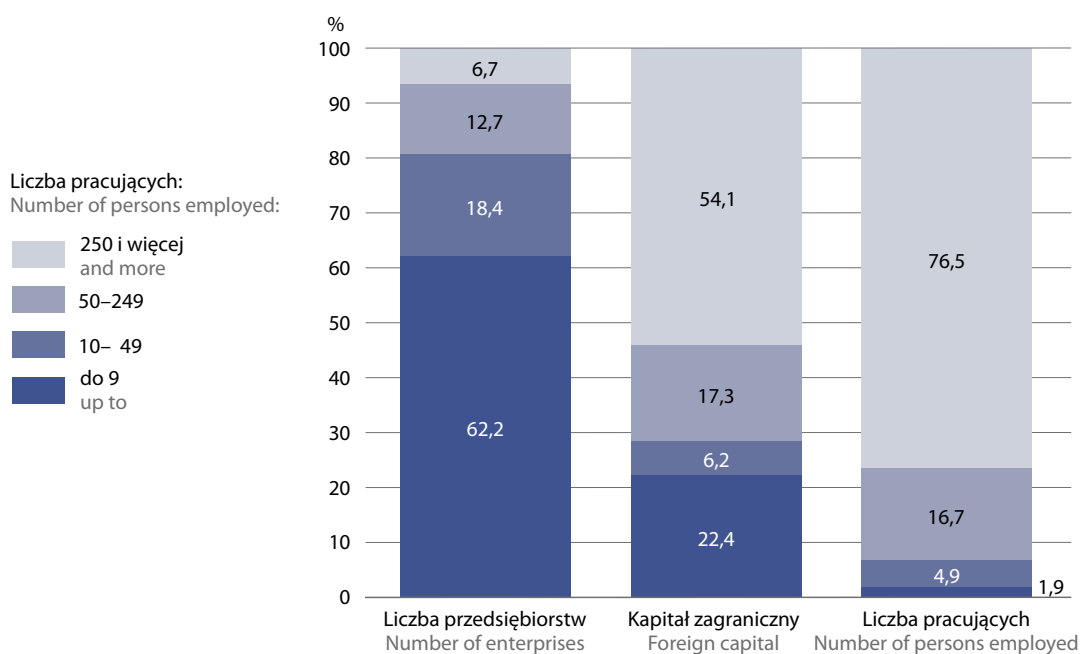
Tablica 1. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w latach 2019–2020

Table 1. Enterprises with foreign capital in 2019–2020

Lata Years	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises				
	przedsiębiorstwa ogółem total enterprises	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych do 9 osób up to 9 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 10–49 osób 10–49 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 50–249 osób 50–249 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 250 i więcej osób 250 and more persons em- ployed
2019	24 165	15 251	4 357	2 999	1 558
2020	23 203	14 440	4 263	2 946	1 554

Wykres 6. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2020 roku

Chart 6. Structure of enterprises with foreign capital by selected variables and size class in 2020

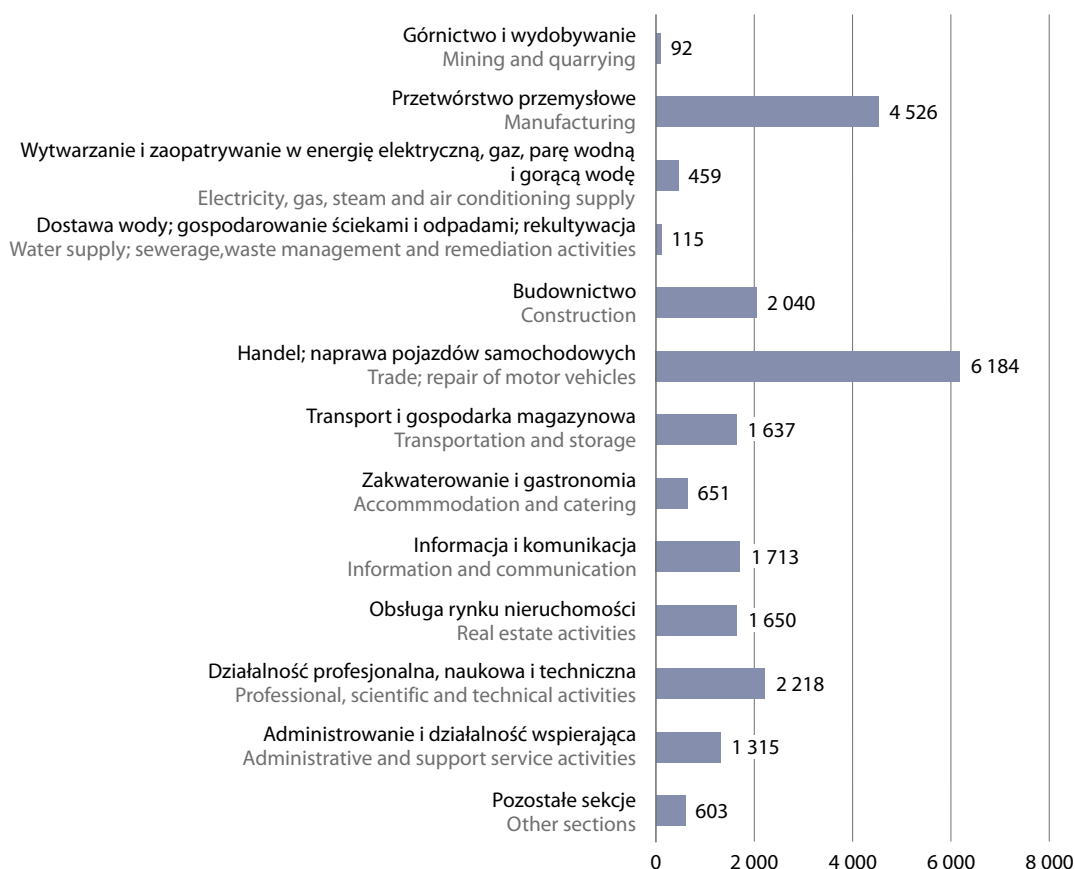


Liczba przedsiębiorstw według sekcji PKD

Number of enterprises by NACE section

Najwięcej przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (26,7%), przetwórstwem przemysłowym (19,5%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,6%) oraz budownictwem (8,8%), informacją i komunikacją (7,4%), obsługą rynku nieruchomości (7,1%). Marginalny był udział podmiotów z sekcji: górnictwo i wydobywanie, dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, edukacja, opieka zdrowotna i pomoc społeczna oraz działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją, a i udział podmiotów w żadnej z nich nie przekroczył 1%.

Wykres 7. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku
Chart 7. Number of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020



Spośród 4 526 przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym działających w przetwórstwie przemysłowym, największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją wyrobów z metali (16,6%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (10,6%), artykułów spożywczych (9,1%), maszyn i urządzeń (7,7%). W sumie liczba podmiotów z tych czterech działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła ponad 44% wszystkich jednostek z kapitałem zagranicznym należących do tej sekcji. Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty zaangażowane w produkcję wyrobów tytoniowych (0,2%), koks i produktów rafinacji ropy naftowej (0,3%) oraz skór i wyrobów skórzanych (0,5%).

Liczba przedsiębiorstw według województw

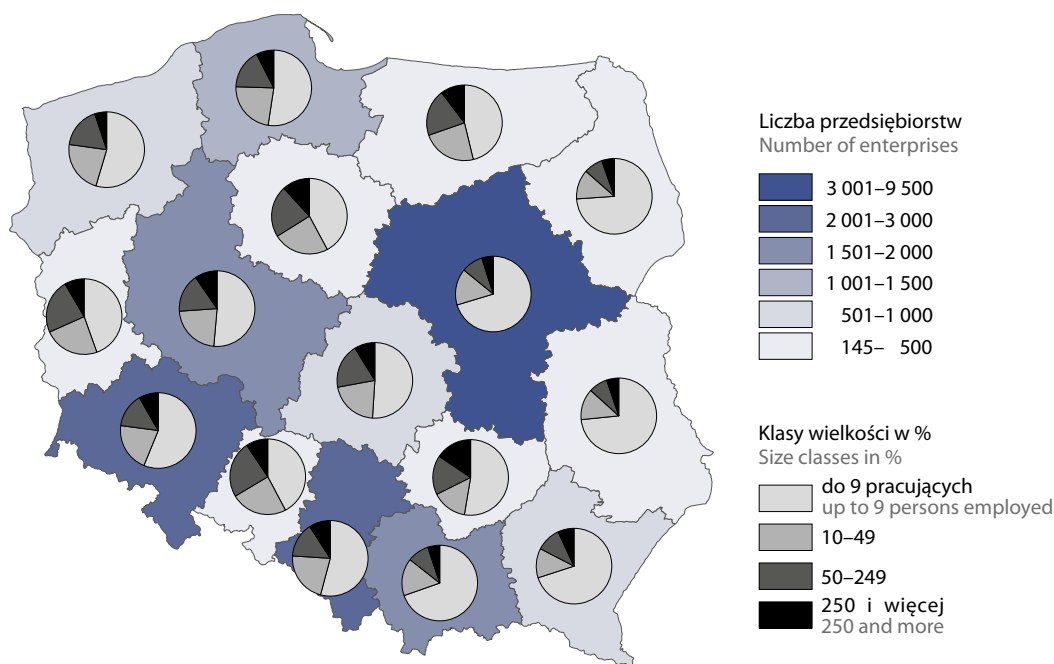
Number of enterprises by voivodship

Podobnie jak w 2019 roku, największa liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym miała siedzibę w województwie mazowieckim – 40,9%. W województwie śląskim miało siedzibę 8,9% podmiotów, w dolnośląskim – 8,9%, a w wielkopolskim – 8,4%.

W strukturze każdego województwa dominującą grupę stanowiły podmioty mikro, ich udział wahał się od 42,2% w województwie kujawsko-pomorskim do 73,9% w województwie podlaskim. Podmioty duże stanowiły najmniej liczną grupę w każdym województwie, a najwyższy ich odsetek wykazano w województwach świętokrzyskim (15,6%) i kujawsko-pomorskim (11,8%). Najniższy wskaźnik udziału jednostek dużych w liczbie podmiotów ogółem odnotowano w województwach mazowieckim (4,9%), małopolskim i zachodniopomorskim (po 5,1%).

Mapa 1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2020 roku

Map 1. Number of enterprises with foreign capital in 2020



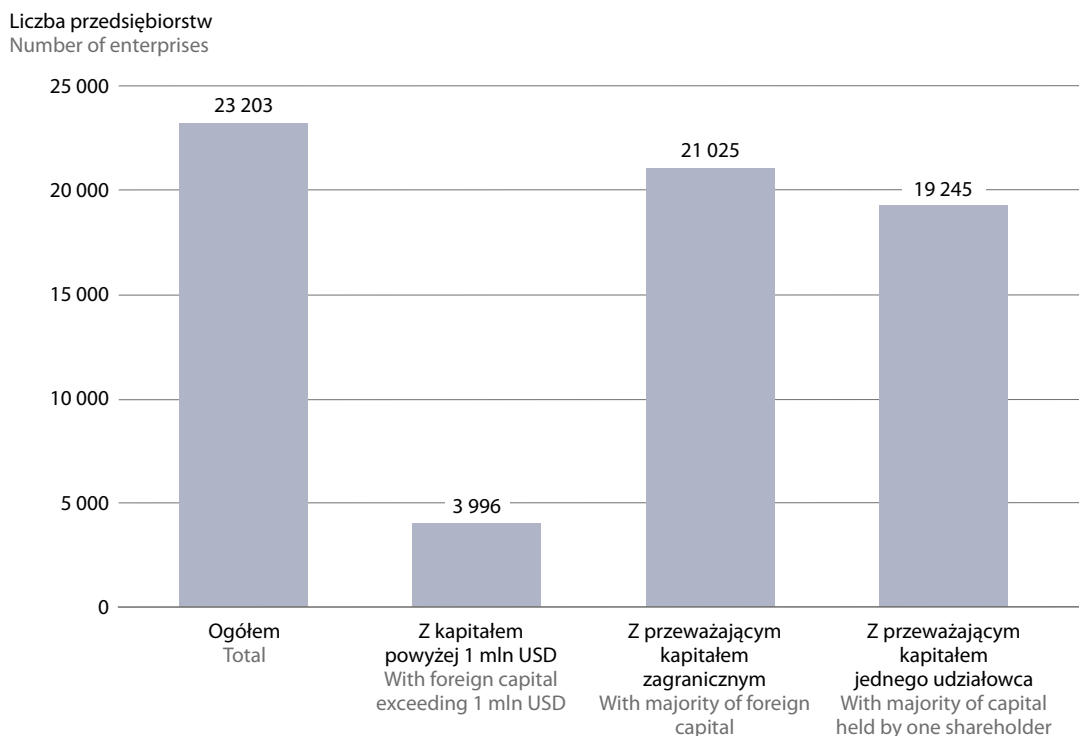
Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego

Number of enterprises by share of foreign capital

Przedsiębiorstwa, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego, stanowiły 90,6% ogółu przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym (wobec 88,2% rok wcześniej). W zbiorowości tej przeważały jednostki ze 100% kapitałem zagranicznym (87,0% wobec 83,1% przed rokiem).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 91,5% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 82,9%). Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD. Ich udział stanowił 17,2% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, jednak wartość ulokowanego w nich kapitału stanowiła 97,4% wartości ogółem tego kapitału.

Wykres 8. Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego w 2020 roku
Chart 8. Number of enterprises by share of foreign capital in 2020



Dominującą grupę podmiotów (78,9%) stanowiły podmioty, w których całość, 100% kapitału podstawowego, należała do udziałowców zagranicznych. Udział wartości kapitału zagranicznego tej grupy podmiotów wyniósł 86,2% kapitału zagranicznego ogółem.

Tablica 2. Przedsiębiorstwa i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2020 roku
Table 2. Enterprises and capital by share of foreign capital in 2020

Udział zaangażowanego kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym Share of foreign capital in the share capital	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Kapitał podstawowy Share capital		Liczba pracujących Number of persons employed
		krajowy domestic	zagraniczny foreign	
		w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM	23 203	232 126,5	12 505,3	2 067 095
=100%	18 296	185 795,8	.	1 715 516
(50%;100%)	2 728	31 824,3	1 690,8	229 552
(25%; 50%>)	1 555	4 849,9	2 217,7	78 136
(10%; 25%>)	295	3 243,1	2 390,4	20 149
≤10%	329	6 413,4	6 206,4	23 742

Liczba przedsiębiorstw według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego

Number of enterprises by country of origin of foreign investor

Udziałowcy z Niemiec ulokowali swój kapitał w największej liczbie podmiotów – kapitał niemiecki był zaangażowany w co piątym podmiocie (22,2%). Kolejne kraje obecne w największej liczbie polskich przedsiębiorstw to Ukraina, Holandia, Włochy, Wielka Brytania, Francja, Cypr, Luksemburg. Każdy z tych krajów zainwestował w ponad 1000 podmiotów.

Z zaangażowanych w polskiej gospodarce 116 krajów, 44,8% (52 kraje) zainwestowało w mniej niż 10 podmiotach.

Tablica 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie przedsiębiorstw w 2020 roku
Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of enterprises in 2020

Kraj Country	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises
Niemcy / Germany	5 150
Ukraina / Ukraine	3 618
Holandia / Netherlands	2 509
Wielka Brytania / United Kingdom	1 373
Włochy / Italy	1 228
Francja / France	1 204
Cypr / Cyprus	1 199
Luksemburg / Luxembourg	1 073
Stany Zjednoczone / USA	789
Szwajcaria / Switzerland	759
Austria / Austria	751
Szwecja / Sweden	721
Dania / Denmark	716
Czechy / Czechia	700
Hiszpania / Spain	586
Chiny / China	575
Belgia / Belgium	519
Norwegia / Norway	392
Białoruś / Belarus	344
Finlandia / Finland	259
Litwa / Lithuania	239
Turcja / Turkey	235
Irlandia / Ireland	201
Słowacja / Slovakia	196
Rosja / Russia	191
Korea Południowa / South Korea	186
Portugalia / Portugal	159
Malta / Malta	154
Wietnam / Viet Nam	151
Izrael / Israel	137
Węgry / Hungary	123
Kanada / Canada	105
Indie / India	101

1.2. Kapitał przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.2. Capital of enterprises with foreign capital

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

KAPITAŁ ZAGRANICZNY to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

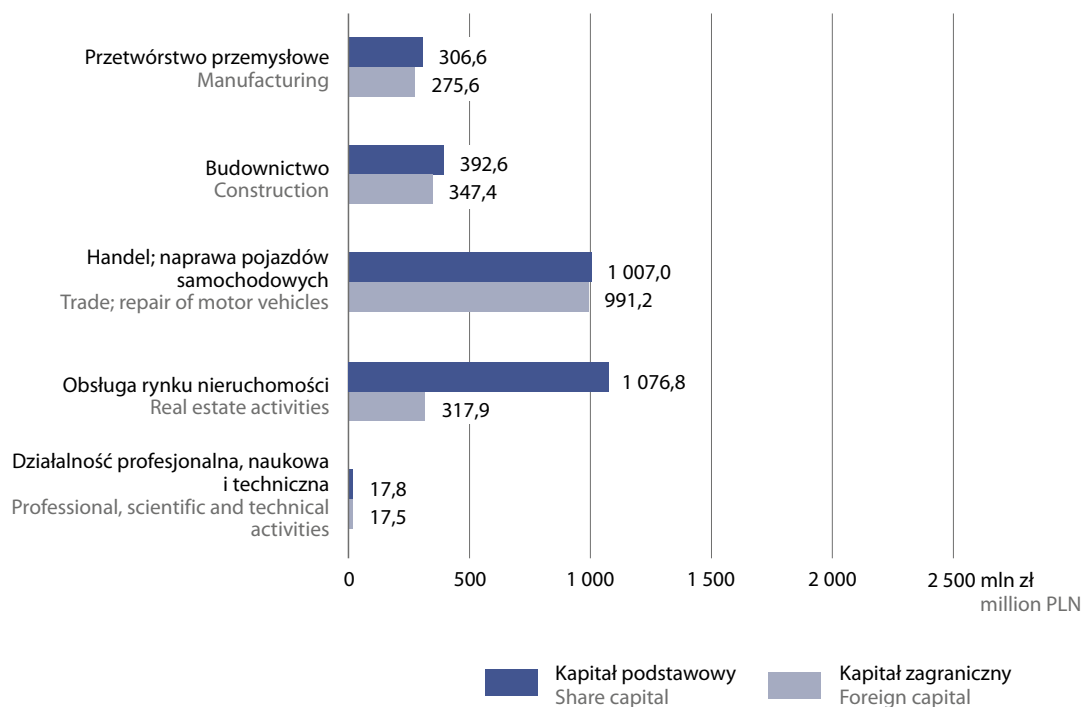
Wartość kapitału podstawowego podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła 232 126,4 mln zł w 2020 roku (wzrost o 5,3% w porównaniu z rokiem poprzednim). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 92,9% (przed rokiem 93,7%), krajowy 5,4% (rok wcześniej 4,5%), a kapitał rozproszony – 1,7% (przed rokiem 1,8%). Wartość kapitału zagranicznego wyniosła 215 567,3 mln zł wykazując wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 4,4%.

Kapitał przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Capital of enterprises established in 2020 as entities with foreign capital

Wykres 9. Kapitał powstałych w 2020 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD

Chart 9. Capital of enterprises established in 2020 as foreign by NACE section



Kapitał zagraniczny przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym wyniósł 2 072,8 mln zł, co stanowiło 1,0% kapitału zagranicznego ogółem. Największy udział miały podmioty należące do sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych, których wartość kapitału zagranicznego wyniosła 47,8% kapitału całej grupy podmiotów powstałych w 2020 roku i 2,2% sumy kapitału zagranicznego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w tej sekcji. Udział kapitału zagranicznego w budownictwie wyniósł 16,8% w kapitale podmiotów powstałych w 2020 roku i 3,2% kapitału zagranicznego w tej sekcji. Wartość kapitału podmiotów nowych (tzw. greenfields) powstałych w 2020 roku wyniosła 176,4 mln zł (0,08% wartości kapitału zagranicznego ogółem).

Kapitał według klas wielkości

Capital by size class

Tablica 4. Kapitał w latach 2019–2020

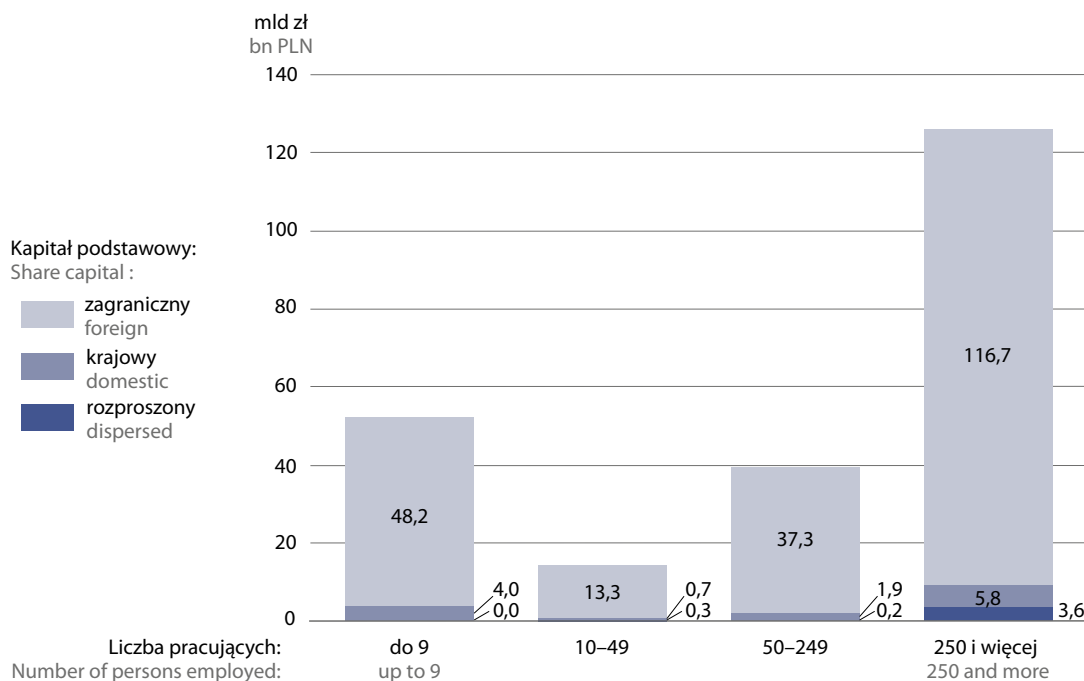
Table 4. Capital in 2019–2020

Wyszczególnienie Specification		Przedsiębiorstwa ogółem Total enter- prises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
Kapitał podstawowy w mln zł Share capital in million PLN	2019	220 409,7	47 535,2	15 397,8	33 321,4	124 155,3
	2020	232 126,4	52 255,2	14 331,6	39 445,3	126 094,3
w tym of which:						
krajowy w mln zł domestic in million PLN	2019	9 833,5	2 634,1	890,0	1 175,6	5 133,8
	2020	12 505,2	4 010,3	740,6	1 938,8	5 815,5
zagraniczny w mln zł foreign in million PLN	2019	206 549,1	44 877,5	14 226,0	31 983,2	115 462,4
	2020	215 567,3	48 208,9	13 303,4	37 336,7	116 718,3

W podmiotach dużych ulokowane było 54,1% łącznej wartości kapitału zagranicznego (przed rokiem 55,9%), w mikro i małych zatrudniających do 49 osób – 28,5% kapitału zagranicznego (przed rokiem 28,6%), w tym w samych mikroprzedsiębiorstwach – 22,4% (przed rokiem 21,7%), w średnich – 17,3% (przed rokiem 15,5%).

Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2020 roku

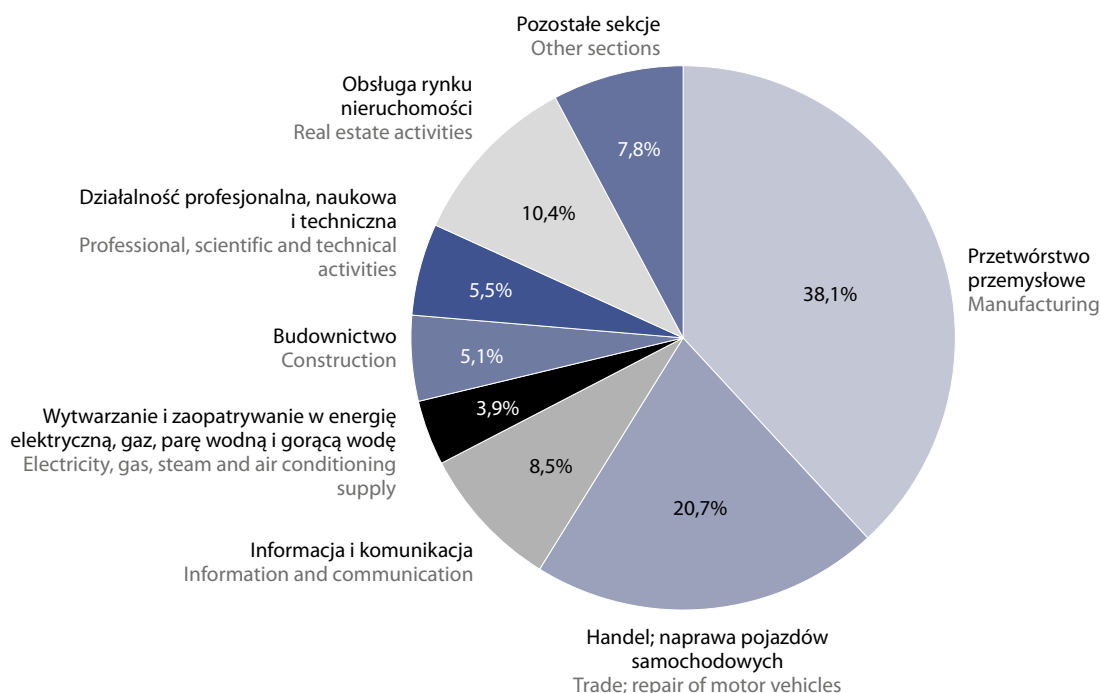
Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2020

**Kapitał według sekcji PKD**

Capital by NACE section

Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2020 roku

Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2020



Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (38,1%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 39,4%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 20,7%, z zakresu obsługi rynku nieruchomości – 10,4%, informacji i komunikacji – 8,5% (przed rokiem odpowiednio 20,2%, 9,9% i 8,7%).

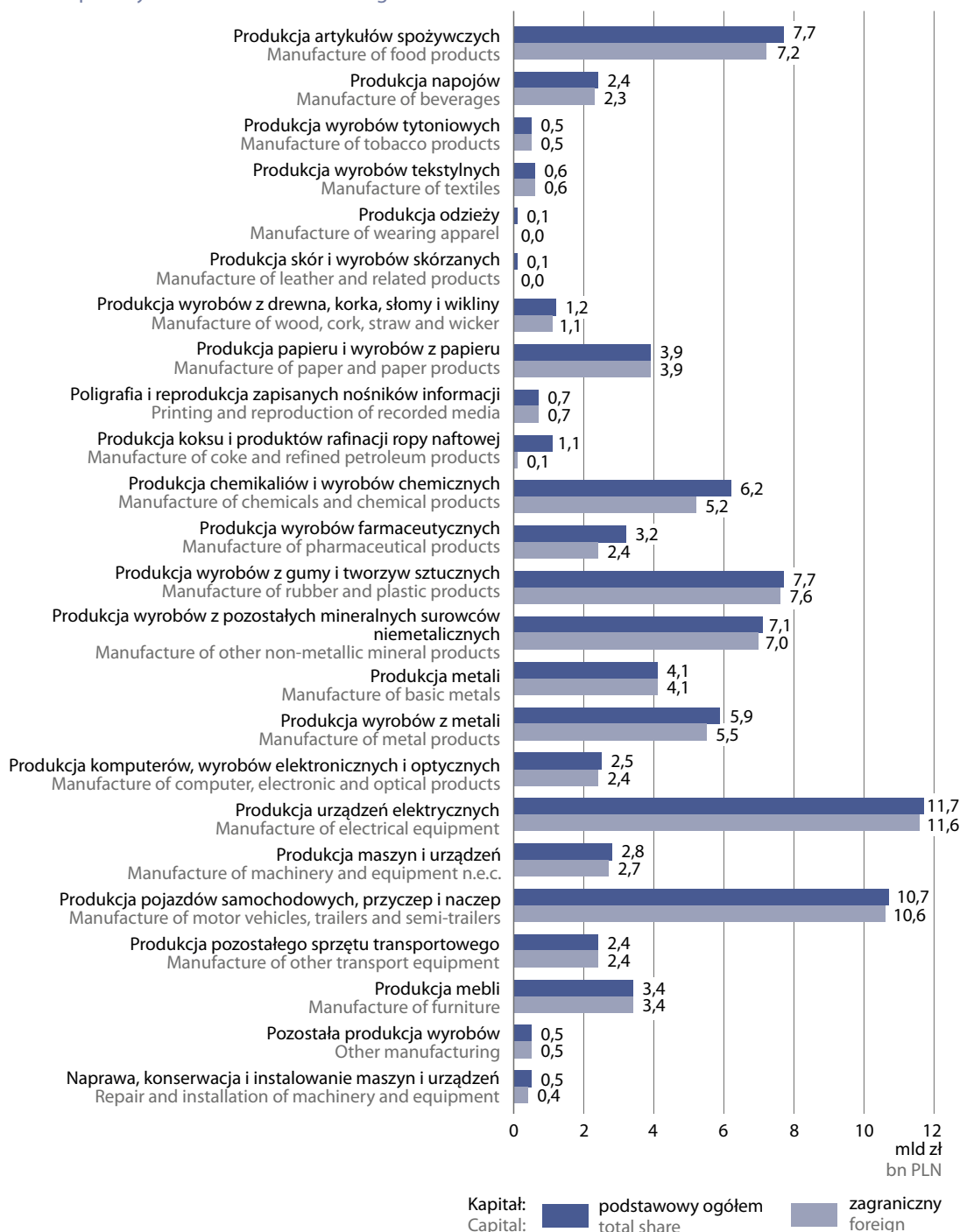
Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2020 roku

Table 5. Share capital by NACE section in 2020

Sekcje PKD NACE sections	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Kapitał podstawowy/Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł/in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	23 203	232 126,4	12 505,2	215 567,3	4 054,1
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	92	1 990,9	26,3	1 964,6	0,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 526	86 801,2	3 364,2	82 223,7	1 213,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	459	9 157,6	794,3	8 342,9	20,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	115	1 136,6	212,5	898,8	25,3
Budownictwo Construction	2 040	11 745,0	561,0	10 960,1	224,0
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	6 184	45 298,7	397,8	44 610,4	290,5
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 637	6 550,8	248,0	6 300,0	2,9
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	651	2 982,5	154,4	2 828,0	0,0
Informacja i komunikacja Information and communication	1 713	23 474,8	3 030,6	18 422,3	2 021,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 650	24 629,5	2 160,1	22 444,0	25,3
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 218	13 374,8	1 395,8	11 787,9	190,9
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 315	3 106,9	46,0	3 053,9	6,9
Edukacja Education	107	81,4	2,4	79,1	-
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	122	1 321,0	44,9	1 244,2	31,6
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	119	350,2	53,6	296,5	0,1
Pozostała działalność usługowa Other service activities	255	124,9	13,0	111,0	0,9

Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją urządzeń elektrycznych (14,2% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (12,9%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,2%), artykułów spożywczych (8,8%) oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (8,5%). W sumie kapitał zagraniczny wymienionych 5 działów stanowił 53,6% tego kapitału w przetwórstwie przemysłowym.

Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2020 roku
Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2020



W strukturze kapitału podstawowego przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w większości działów przetwórstwa przemysłowego (19 działów w tej sekcji) przeważał kapitał zagraniczny stanowiąc ponad 90% kapitału podstawowego. Podmioty w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej wykazują nieznaczny odsetek kapitału udziałowców zagranicznych (8,6%), co oznacza dominację kapitału krajowego w tym obszarze.

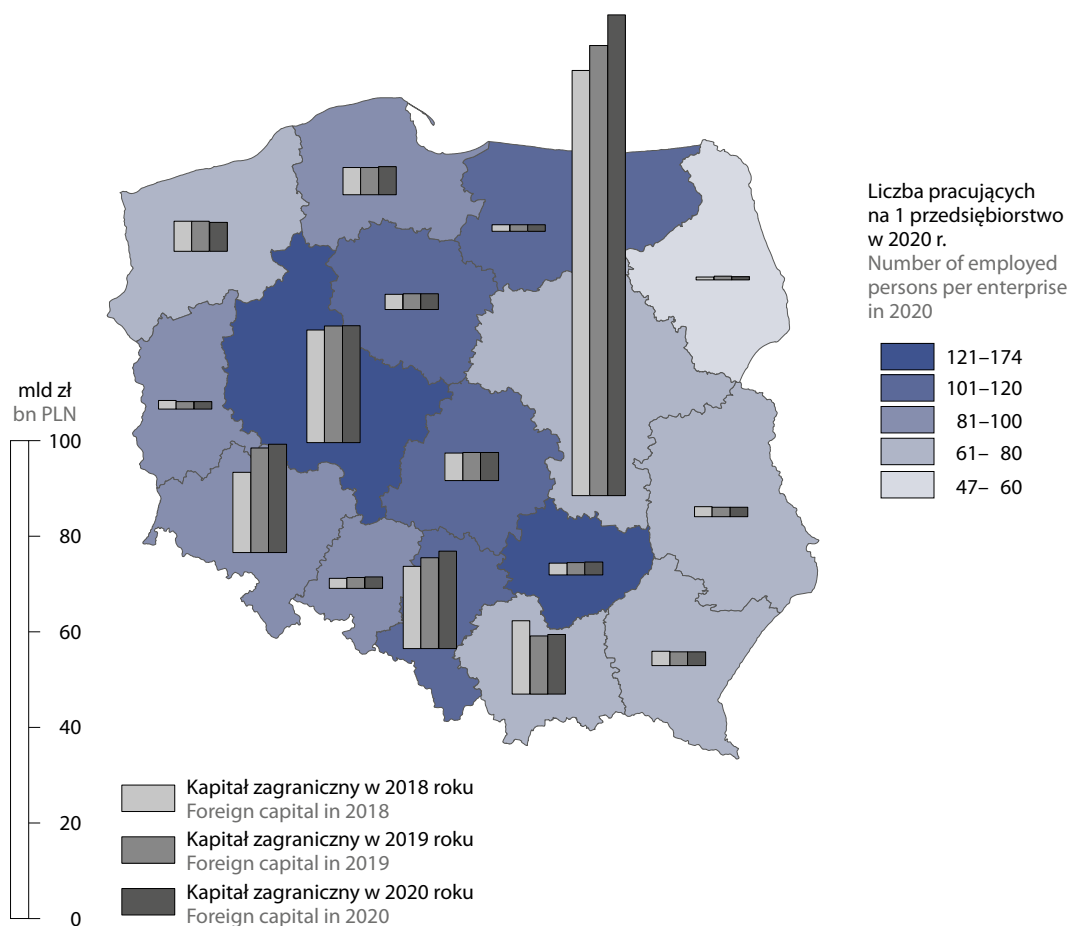
Kapitał zagraniczny według województw

Foreign capital by voivodship

Ponad 80% kapitału zagranicznego ulokowano w pięciu województwach, podobnie jak w roku poprzednim, niemal połowę w województwie mazowieckim (46,7%), a ponad jedną trzecią (37,5%) w kolejnych czterech województwach: wielkopolskim (11,3%), dolnośląskim (10,5%), śląskim (9,5%), oraz małopolskim (5,8%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 3% wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największy przyrost kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach śląskim (o 7,3%) i mazowieckim (o 6,8%). Spadek zanotowano w 4 województwach, największy w podlaskim (o 6,8%).

Mapa 2. Kapitał zagraniczny w latach 2018–2020

Map 2. Foreign capital in 2018–2020

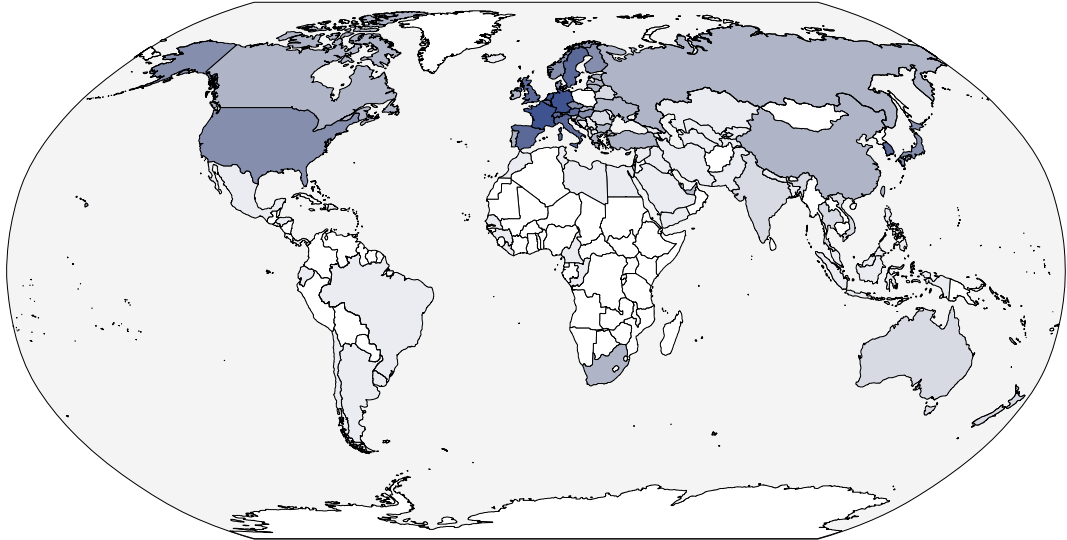


Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca

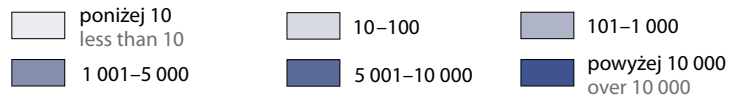
Foreign capital by country of shareholder

Ulokowany w Polsce w końcu 2020 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 116 krajów. Dominująca część kapitału pochodziła z Europy, Azji i Ameryki Północnej.

Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2020 roku
Map 3. Countries of foreign capital origin in Poland in 2020



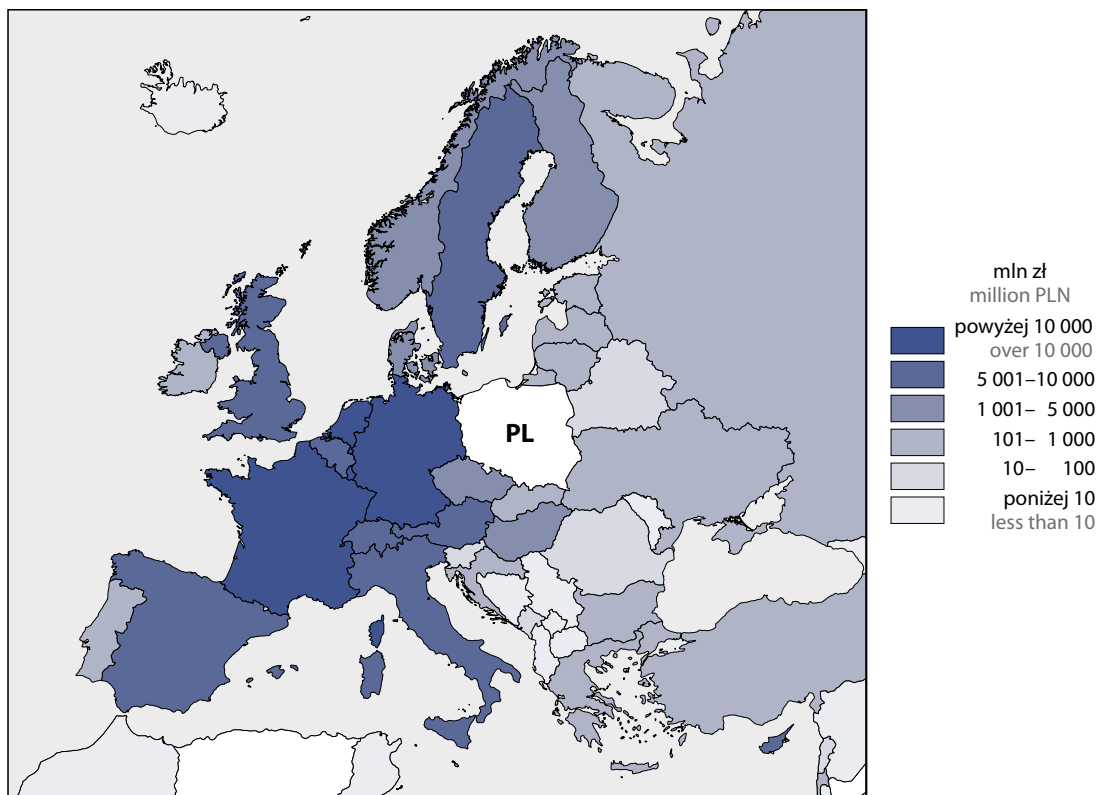
Kapitał zagraniczny (w milionach złotych)
Foreign capital (in million PLN)



Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 84,5% kapitału zagranicznego, a z krajów OECD – 94,5%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (22,5% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,3%), Francja (12,3%), Luksemburg (9,6%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 23,1%, 16,4%, 12,6%, 9,6%.

Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2020 roku

Map 4. Capital from European countries in 2020



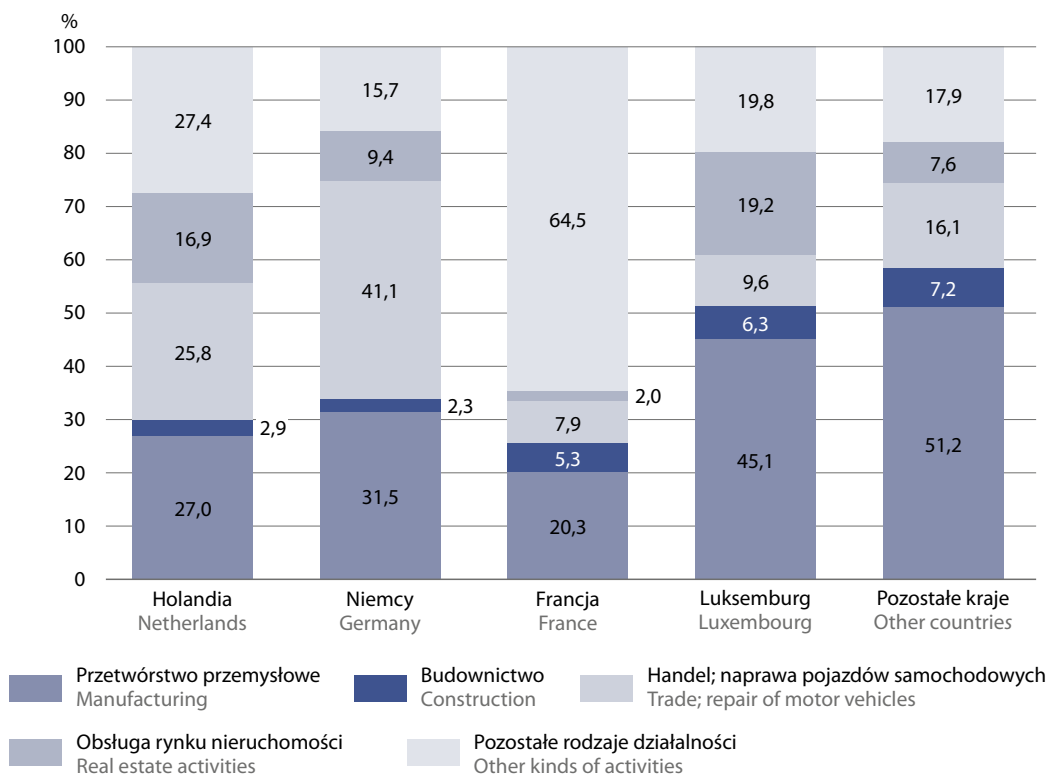
Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2020 roku 48 516,1 mln zł, wykazując w porównaniu z 2019 rokiem wzrost o 1,7%. Był on ulokowany w 98,7% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. 87,7% kapitału holenderskiego ulokowano w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad dwie trzecie (69,7%) tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz w obsłudze rynku nieruchomości (odpowiednio 27,0%, 25,8% i 16,9%). W 57,1% kapitał holenderski był ulokowany w województwie mazowieckim.

Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 35 040,2 mln zł, wykazując wzrost o 3,5% w porównaniu z 2019 rokiem. W 99,3% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 85,5% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość kapitału niemieckiego ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 41,1% oraz w przetwórstwie przemysłowym – 31,5%. Podobnie jak w roku poprzednim, najwięcej kapitału niemieckiego wykazały województwa: mazowieckie – 25,4% (rok wcześniej 25,9%), wielkopolskie – 23,9% (rok wcześniej 24,5%) i dolnośląskie – 20,2% (rok wcześniej 20,1%).

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2020 roku 26 465,0 mln zł, wykazując wzrost o 1,8% (przed rokiem wzrost o 3,0%). Podobnie jak przed rokiem większość kapitału francuskiego (99,8%) ulokowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedną trzecią kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z przetwórstwem przemysłowym oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych, odpowiednio – 20,3% i 7,9% kapitału (przed rokiem odpowiednio 20,1% i 9,2%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 78,7% kapitału francuskiego (rok wcześniej 78,0%).

Wartość kapitału pochodzącego z Luksemburga w końcu 2020 roku wyniosła 20 769,6 mln zł (wzrost o 5,3%, przed rokiem spadek o 12,3%). W 69,2% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (97,6%). Prawie połowę kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym (45,1%), a kolejne 28,8% ulokowano w obsłudze rynku nieruchomości (19,2%) i handlu; naprawie pojazdów samochodowych (9,6%). W układzie terytorialnym, ponad 60% kapitału luksemburskiego znalazło się w województwach mazowieckim (36,2%) i śląskim (24,0%).

Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2020 roku
Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2020



Wartość kapitału pochodzącego z Korei Południowej wyniosła 8 348,7 mln zł (wzrost o 0,6%). W końcu 2020 roku stanowił on 3,9% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. W znacznej części ulokowany był w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób (98,7%) i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (98,0%). Prawie cały kapitał koreański był zaangażowany w przetwórstwie przemysłowym (92,8%).

Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad 40% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z trzech krajów: Holandii, Niemiec i Luksemburga, największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 15,9%, potem niemiecki – 13,4% i luksemburski – 11,4%.

W handlu; naprawie pojazdów samochodowych ponad 60% kapitału zagranicznego pochodziło z Niemiec (32,3%) i Holandii (28,0%).

W budownictwie dominował kapitał holenderski (12,8%), francuski (12,7%) i luksemburski (11,9%).

W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości prawie 70% stanowił kapitał z Holandii (36,6%), Luksemburga (17,8%) i Niemiec (14,6%).

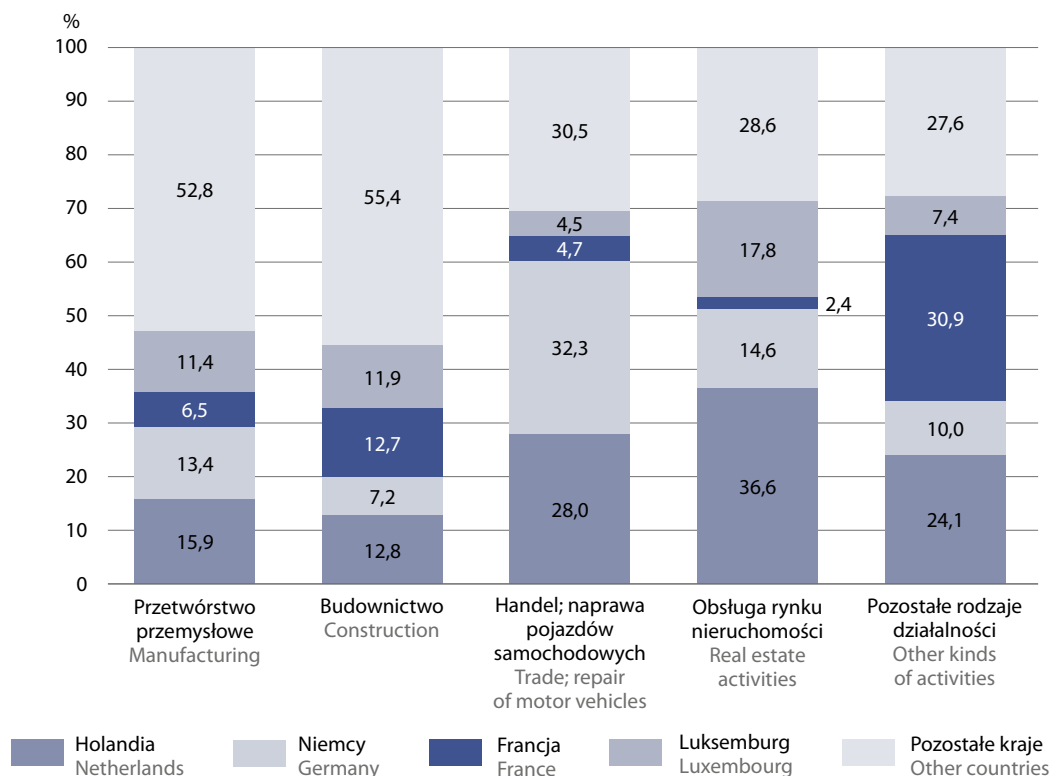
W transporcie i gospodarce magazynowej dominował kapitał holenderski (53,3%), dalsze 32,1% pochodziło z Luksemburga (23,6%) oraz Niemiec (11,3%).

Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodził głównie z Holandii (26,8%), Cypru (13,3%), Francji (12,8%), Niemiec (9,0%) i Luksemburga (8,6%).

W zakwaterowaniu i gastronomii największy udział stanowił kapitał hiszpański (32,1%).

W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę znaczny udział miał kapitał holenderski (39,6%), francuski (21,4%) i niemiecki (18,5%).

Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2020 roku
Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2020



Większość kapitału pochodzącego z poszczególnych krajów była ulokowana w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Natomiast kapitał z ponad trzydziestu krajów w dominującej swej części był zaangażowany w podmiotach mikro (do 9 osób pracujących).

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2020 roku
 Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2020

Kraje Countries	Liczba przedsiębiorstw* Number of enterprises	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
OGÓŁEM/TOTAL		30 477	215 567,1	100,0
w tym: of which:				
Kraje Unii Europejskiej*/EU Member States	18 045	18 821	182 099,2	84,5
Kraje należące do OECD*/OECD countries	20 394	21 229	203 607,2	94,5
Z ogółem przypada na: Of total				
Holandia / Netherlands	2 509	2 563	48 516,1	22,5
Niemcy / Germany	5 150	5 384	35 040,2	16,3
Francja / France	1 204	1 256	26 465,0	12,3
Luksemburg / Luxembourg	1 073	1 089	20 769,6	9,6
Korea Południowa / South Korea	186	193	8 348,7	3,9
Wielka Brytania / United Kingdom	1 373	1 414	8 058,1	3,7
Cypr / Cyprus	1 199	1 218	8 014,1	3,7
Austria / Austria	751	765	6 832,7	3,2
Szwajcaria / Switzerland	759	765	6 291,6	2,9
Belgia / Belgium	519	571	6 247,4	2,9
Hiszpania / Spain	586	638	5 872,5	2,7
Włochy / Italy	1 228	1 323	5 733,3	2,7
Szwecja / Sweden	721	735	5 361,0	2,5
Dania / Denmark	716	746	4 101,5	1,9
Stany Zjednoczone / USA	789	813	3 917,0	1,8
Finlandia / Finland	259	265	2 211,3	1,0
Norwegia / Norway	392	401	1 948,8	0,9
Czechy / Czechia	700	729	1 707,6	0,8
Japonia / Japan	95	95	1 228,9	0,6
Węgry / Hungary	123	125	1 163,6	0,5
Słowacja / Slovakia	196	199	745,4	0,4
Portugalia / Portugal	159	173	610,7	0,3
Hongkong / Hong Kong	50	51	505,9	0,2

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2020 roku (dok.)
 Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2020 (cont.)

Kraje Countries	Liczba przedsiębiorstw* Number of enterprises	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
Chiny / China	575	691	494,0	0,2
Irlandia / Ireland	201	245	443,4	0,2
Malta / Malta	154	162	402,4	0,2
Litwa / Lithuania	239	262	355,8	0,2
Lichtenstein / Liechtenstein	74	74	337,5	0,2
Kanada / Canada	105	113	315,4	0,2
Izrael / Israel	137	142	292,5	0,1
Turcja / Turkey	235	250	282,9	0,1
Singapur / Singapore	25	25	225,1	0,1
Ukraina / Ukraine	3 618	4 910	224,9	0,1

* podana liczba przedsiębiorstw nie jest równa sumie liczby przedsiębiorstw z poszczególnych krajów, ponieważ w jednym podmiocie może wystąpić kapitał z kilku różnych krajów.

** ze względu na przyjętą metodę wyliczania wartości, dopuszcza się możliwość powtórzeń tych samych udziałowców zagranicznych mających kapitał w różnych przedsiębiorstwach uczestniczących w badaniu.

Kapitał zagraniczny według udziału

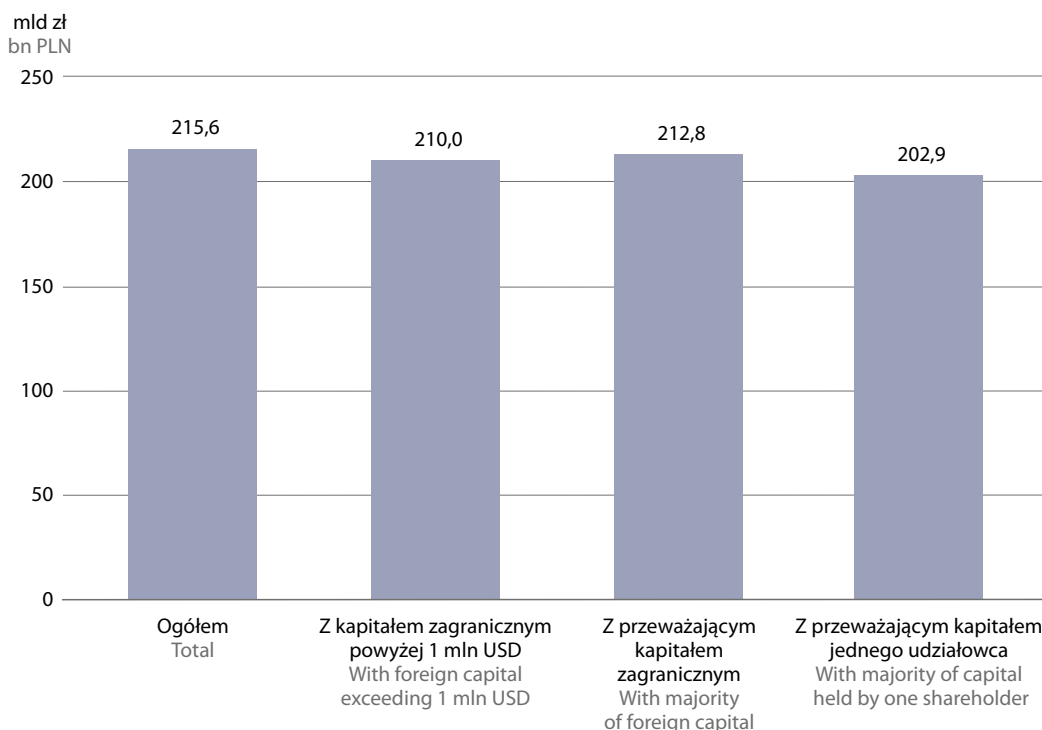
Foreign capital by share

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, wyniósł 209 964,7 mln zł, co stanowiło 97,4% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (38,3%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (20,5%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2020 roku ulokowane zostało 212 781,6 mln zł kapitału zagranicznego, co stanowiło 98,7% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Dominował w nim kapitał pochodzący z krajów Unii Europejskiej (88,3%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (22,5%), niemiecki (16,4%) i francuski (12,4%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor, dysponowały 95,3% kapitału w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 94,1% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce. Z Holandii pochodziło 23,1%, z Niemiec 16,0%, a z Francji 12,9% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup przedsiębiorstw w 2020 roku
 Chart 15. Foreign capital value of selected groups of enterprises in 2020



1.3. Pracujący w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym

1.3. Persons employed in enterprises with foreign capital

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

W końcu 2020 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 2 067,1 tys. osób (spadek o 0,8% w porównaniu z 2019 rokiem).

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Number of persons employed in enterprises established in 2020 as entities with foreign capital

W przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym pracowały 12 673 osoby, co stanowiło 0,6% liczby wszystkich osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. W strukturze tej grupy podmiotów ponad połowę pracujących zatrudniały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób (51,2%), podmioty średnie zatrudniały 29,6%, podmioty małe – 12,2%, a podmioty mikro – 7,0%.

W podmiotach nowych (tzw. greenfields) pracowało 2 513 osób, co stanowiło 19,8% zatrudnionych w podmiotach nowopowstałych i 0,1% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym.

Liczba pracujących według klas wielkości

Number of persons employed by size class

W grupie podmiotów mikro i małych, czyli takich, w których pracowało zatrudniały mniej niż 50 osób, zanotowano spadek liczby pracujących o 0,2%. W podmiotach średnich i dużych również zanotowano spadek liczby pracujących, odpowiednio o 1,9% i 0,5%. Podmioty duże, stanowiące 6,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 76,6% ogółu pracujących w jednostkach z udziałem kapitału zagranicznego. Przed rokiem wskaźniki te kształtowały się odpowiednio 6,5% oraz 76,4%.

Tablica 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2019–2020

Table 7. Number of persons employed by size class in 2019–2020

Lata Years	Przedsiębiorstwa ogółem Total enterprises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2019	2 082 906	38 136	101 548	351 674	1 591 548
2020	2 067 095	38 546	100 837	344 824	1 582 888

Średnia liczba pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym według stanu na koniec 2020 roku wyniosła 89 osób, w podmiotach dużych – 1019 osób, w średnich – 117 osób, małych – 24 osoby, a w mikro – 3 osoby.

Liczba pracujących według sekcji PKD

Number of persons employed by NACE section

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 44,8% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,9%.

Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2020 roku

Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2020

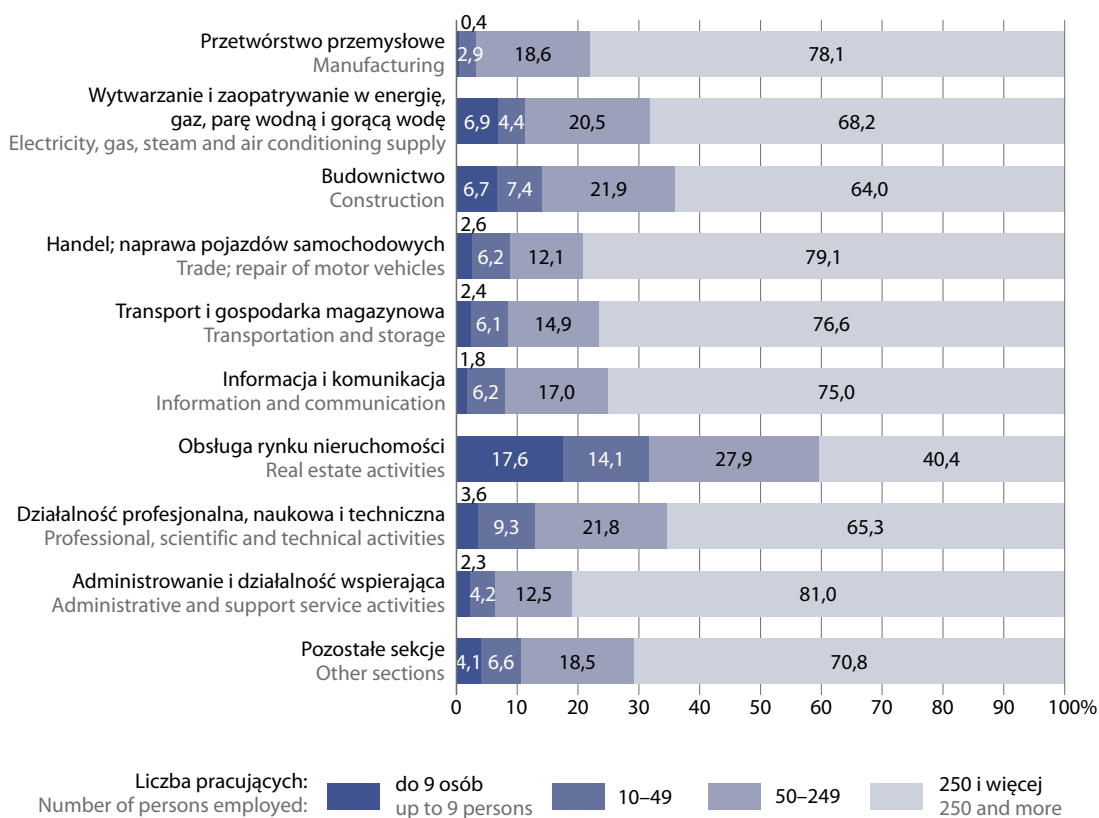
Sekcje PKD NACE section	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	23 203	2 067 095
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	92	4 292
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 526	925 773
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	459	8 284

Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2020 roku (dok.)
 Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2020 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Liczba pracujących Number of persons employed
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	115	10 781
Budownictwo Construction	2 040	54 807
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	6 184	494 726
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 637	129 543
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	651	25 451
Informacja i komunikacja Information and communication	1 713	156 025
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 650	11 413
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 218	109 307
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 315	105 464
Edukacja Education	107	1 565
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	122	19 951
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	119	2 715
Pozostała działalność usługowa Other service activities	255	6 998

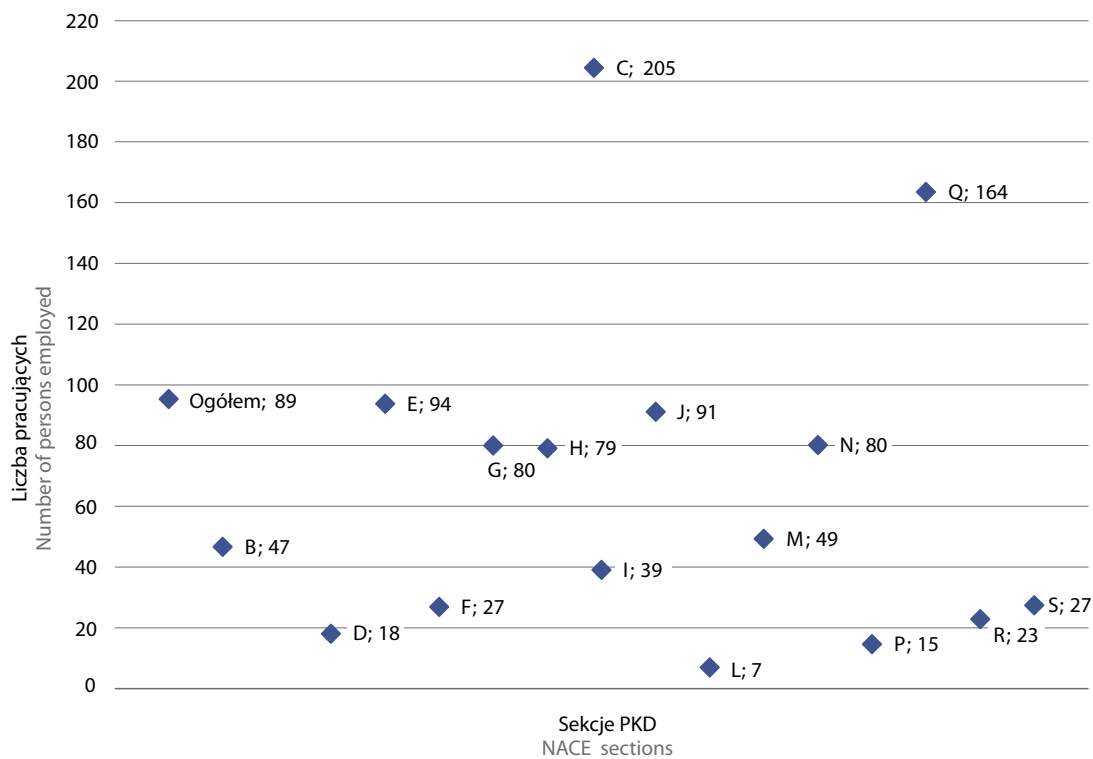
W większości sekcji PKD wykazano przewagę (ponad 50% ogółu pracujących w danej sekcji) liczby pracujących w podmiotach dużych. Najwyższy odsetek udziału jednostek dużych w liczbie pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym wykazały sekcje: opieka zdrowotna i pomoc społeczna, administrowanie i działalność wspierająca, handel; naprawa pojazdów samochodowych, przetwórstwo przemysłowe (odpowiednio 85,0%, 81,0%, 79,0% i 78,0%). Liczba pracujących w podmiotach mikro w większości sekcji nie przekraczała 10%, poza obsługą rynku nieruchomości, gdzie w tej klasie wielkości pracowało 17,6% ogółu pracujących w tej sekcji oraz edukacją (15,5%).

Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2020 roku
 Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2020



Według rodzaju prowadzonej działalności przedsiębiorstwo z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym liczyło przeciętnie 205 osób, w opiece zdrowotnej i pomocy społecznej – 164, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacją – 94, transporcie i gospodarce magazynowej – 79 osób, w informacji i komunikacji – 91, w administrowaniu i działalności wspierającej – 80, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 80 osób. Najniższą przeciętną liczbą pracujących wystąpiła w podmiotach działających w obsłudze rynku nieruchomości (średni podmiot liczył 7 osób).

Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2020 roku
 Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2020

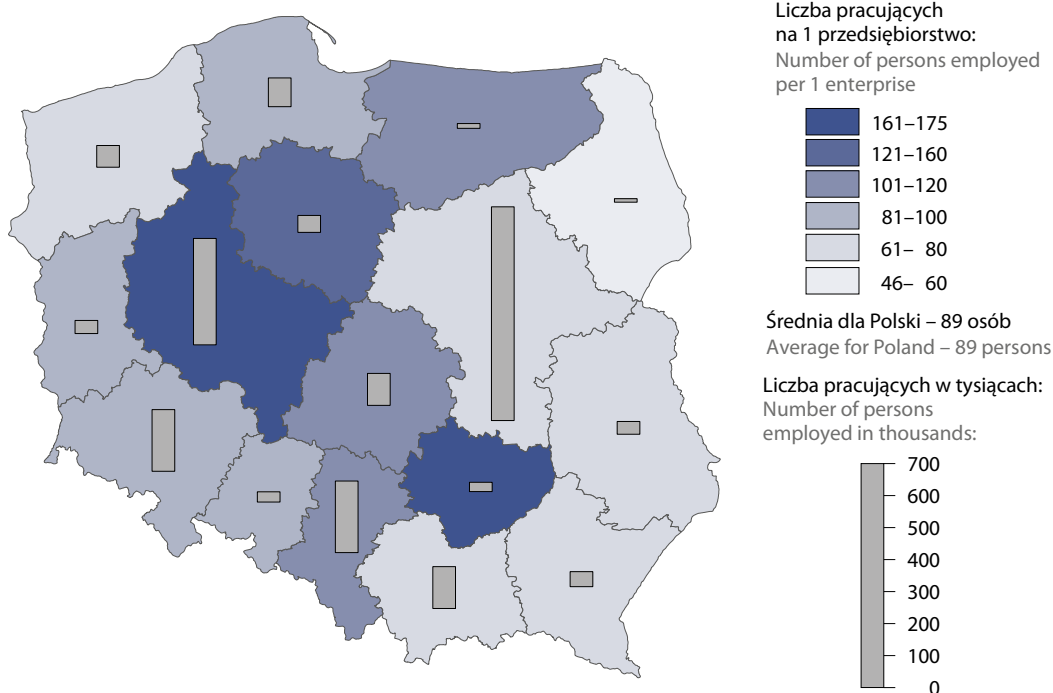


Liczba pracujących według województw

Number of persons employed by voivodship

Podobnie jak przed rokiem prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym pracowało w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,3%), wielkopolskim (16,1%), śląskim (10,8%) oraz dolnośląskim (9,3%).

Mapa 5. Liczba pracujących w 2020 roku
Map 5. Number of persons employed in 2020



1.4. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.4. Basic financial results of enterprises with foreign capital

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

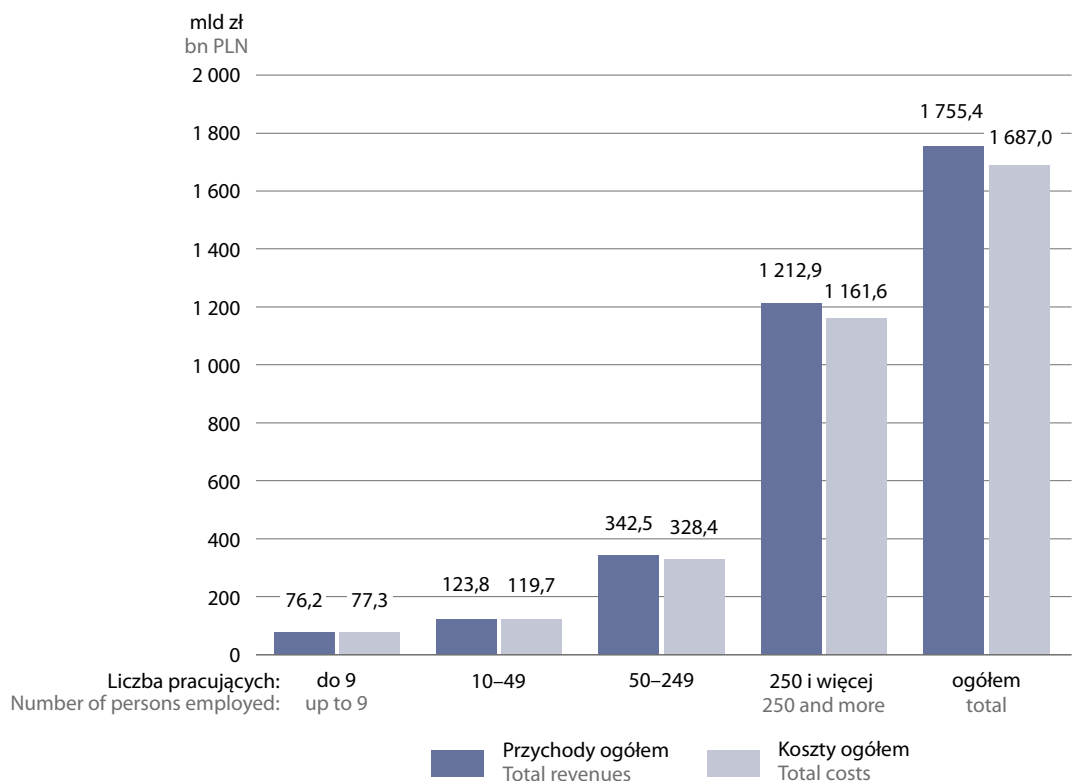
Wyniki finansowe według klas wielkości

Financial results by size class

W 2020 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 755 435,3 mln zł, wykazując nieznaczny przyrost o 0,7% w stosunku do osiągniętych w 2019 roku. 95,7% przychodów uzyskały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Koszty ogółem wyniosły 1 687 018,2 mln zł, wykazując wzrost o 1,6% w skali roku. Dominującą część kosztów (95,4%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2020 roku
 Chart 18. Total revenues and costs by size class in 2020



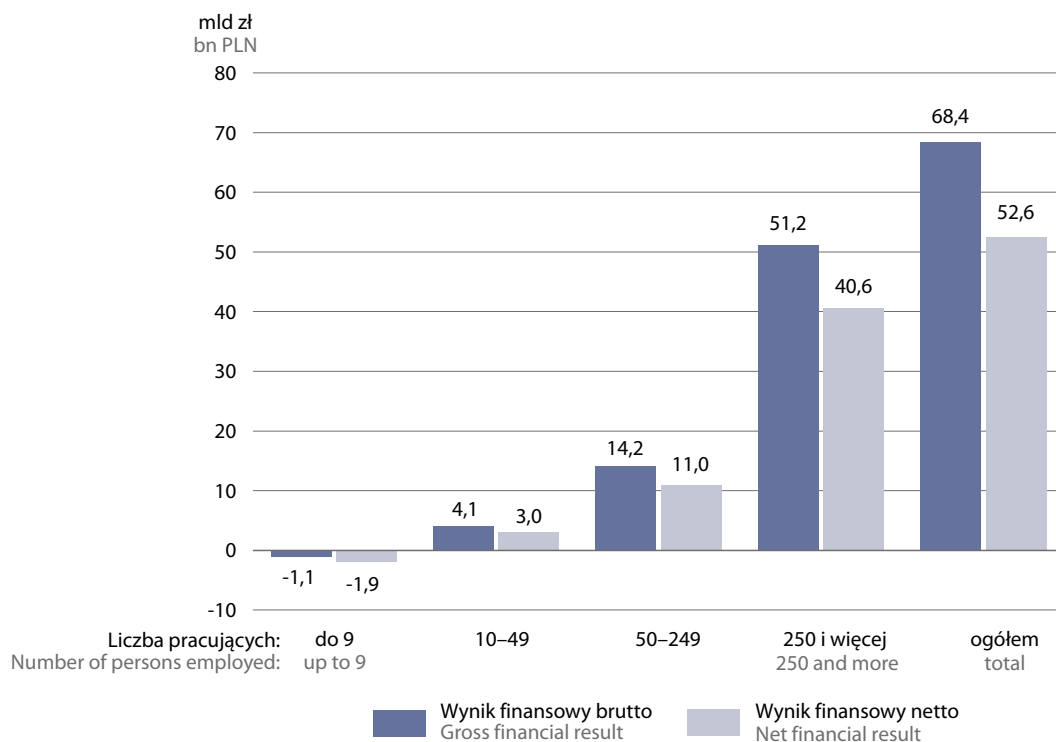
Zysk brutto wykazało 13 258 jednostek, tj. 57,1% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (58,4% rok wcześniej), a uzyskiwane przez nie przychody ogółem stanowiły 83,4% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej – 88,4%).

Zysk netto wykazały 13 184 podmioty z udziałem kapitału zagranicznego, a jego wartość wyniosła w 2020 roku 52 625,5 mln zł (spadek o 18,5% wobec 64 550,7 mln zł w 2019 roku).

Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto równy 54 545,5 mln zł (spadek o 8,3% wobec 59 513,1 mln zł przed rokiem), podmioty mikro (do 9 osób pracujących) wykazały wartość ujemną 1 920,1 mln zł. W grupie podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób stratę netto (ujemny wynik finansowy netto) zaobserwowano w dziewięciu obszarach działalności, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stratę netto wykazały podmioty z trzech sekcji.

Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2020 roku

Chart 19. Financial results by size class in 2020



Wskaźnik poziomu kosztów ogółem badanych podmiotów wyniósł 96,1%. Wskaźnik ten był bardziej korzystny dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i – 95,9%, niż w klasie mikro, który ukształtował się na poziomie 101,4%. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 3,9%, przy czym mniej korzystny był dla podmiotów mikro, dla których wyniósł minus 1,4% wobec 4,1%, dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wskaźnik rentowności obrotu netto ogółem ukształtował się na poziomie 3,0%, a w podziale na klasy wielkości podmiotów mniej korzystnie wypadły podmioty mikro, dla których ukształtował się na poziomie minus 2,5%, wobec 3,3% w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wyniki finansowe według sekcji PKD

Financial results by NACE section

Najwyższe przychody ogółem uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (736 053,4 mln zł, co stanowiło 41,9% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (657 997,9 mln zł – 37,5%).

W większości rodzajów działalności wynik finansowy netto był dodatni (zysk netto). W pięciu obszarach był ujemny (najwyższą stratę wykazały podmioty w zakwaterowaniu i gastronomii, minus 931,3 mln zł). Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (25 624 mln zł), co stanowiło 48,7% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 46,7%).

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku

Table 9. Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020

Sekcje PKD NACE section	Przychody ogółem) Total revenues	Koszty ogółem Total costs	Wynik finansowy Financial result		Liczba podmiotów wykazujących Number of entities showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
			w mln zł/in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	1 755 435,3	1 687 018,2	68 417,0	52 625,5	13 258	13 184
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	2 640,5	2 819,6	-179,1	-217,9	36	35
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	736 053,4	704 400,5	31 652,9	25 624,0	2 990	2 974
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air condition- ing supply	25 632,2	24 470,8	1 161,4	1 048,3	129	129
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	7 277,6	6 523,5	754,0	627,4	84	84
Budownictwo Construction	60 548,5	59 917,4	631,1	70,2	941	939
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	657 997,9	636 401,2	21 596,6	16 623,5	3 903	3 878
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	63 902,9	61 430,3	2 472,7	1 886,7	970	961
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	5 552,0	6 507,9	-955,9	-931,3	183	182
Informacja i komunikacja Information and communication	93 382,1	86 705,1	6 677,0	4 807,6	1 081	1 072
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	20 174,3	19 797,4	376,8	-57,2	690	695
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	43 432,4	40 772,5	2 659,9	2 191,3	1 314	1 305
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	24 965,7	23 763,7	1 202,1	849,6	701	697

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku (dok.)

Table 9. Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Przychody ogółem Total revenues	Koszty ogółem Total costs	Wynik finansowy Financial result		Liczba podmiotów wykazujących Number of entities showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
			w mln zł/in million PLN			
Edukacja Education	387,7	371,4	16,2	3,7	39	38
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	7 312,5	6 737,0	575,5	364,8	55	54
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3 698,2	3 943,1	-245,0	-248,8	33	33
Pozostała działalność usługowa Other service activities	2 477,5	2 456,7	20,8	-16,3	109	108

Wskaźnik poziomu kosztów w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 96,1%. Ponad 100% wyniósł w działalności związanej z górnictwem i wydobywaniem (106,8%), z zakwaterowaniem i gastronomią (117,2%), kulturą, rozrywką i rekreacją (106,6%). Najkorzystniejszy, poniżej 90%, odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (89,6%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,9%. Najkorzystniej wskaźnik ten ukształtował się w działalności związanej z dostawą wody; gospodarowaniem ściekami i odpadami; rekultywacją (10,4%). Wskaźnik powyżej 7% wykazały podmioty z zakresu opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (7,9%) oraz informacji i komunikacji (7,2%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,0%. Najkorzystniejszy wskaźnik uzyskały podmioty z zakresu działalności związanej z dostawą wody; gospodarowaniem ściekami i odpadami; rekultywacją (8,6%), informacją i komunikacją (5,2%) oraz działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (5,1%).

Tablica 10. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2020 roku

Table 10. Economic indicators of enterprises with foreign capital by NACE section in 2020

Sekcje PKD NACE section	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross profitability rate of turnover	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net profitability rate of turnover
	%		
OGÓŁEM TOTAL	96,1	3,9	3,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	106,8	-6,8	-8,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	95,7	4,3	3,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	95,5	4,5	4,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	89,6	10,4	8,6
Budownictwo Construction	99,0	1,0	0,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	96,7	3,3	2,5
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	96,1	3,9	3,0
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	117,2	-17,2	-16,8
Informacja i komunikacja Information and communication	92,9	7,2	5,2
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	98,1	1,9	-0,3
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	93,9	6,1	5,1
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	95,2	4,8	3,4
Edukacja Education	95,8	4,2	1,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	92,1	7,9	5,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	106,6	-6,6	-6,7
Pozostała działalność usługowa Other service activities	99,2	0,8	-0,7

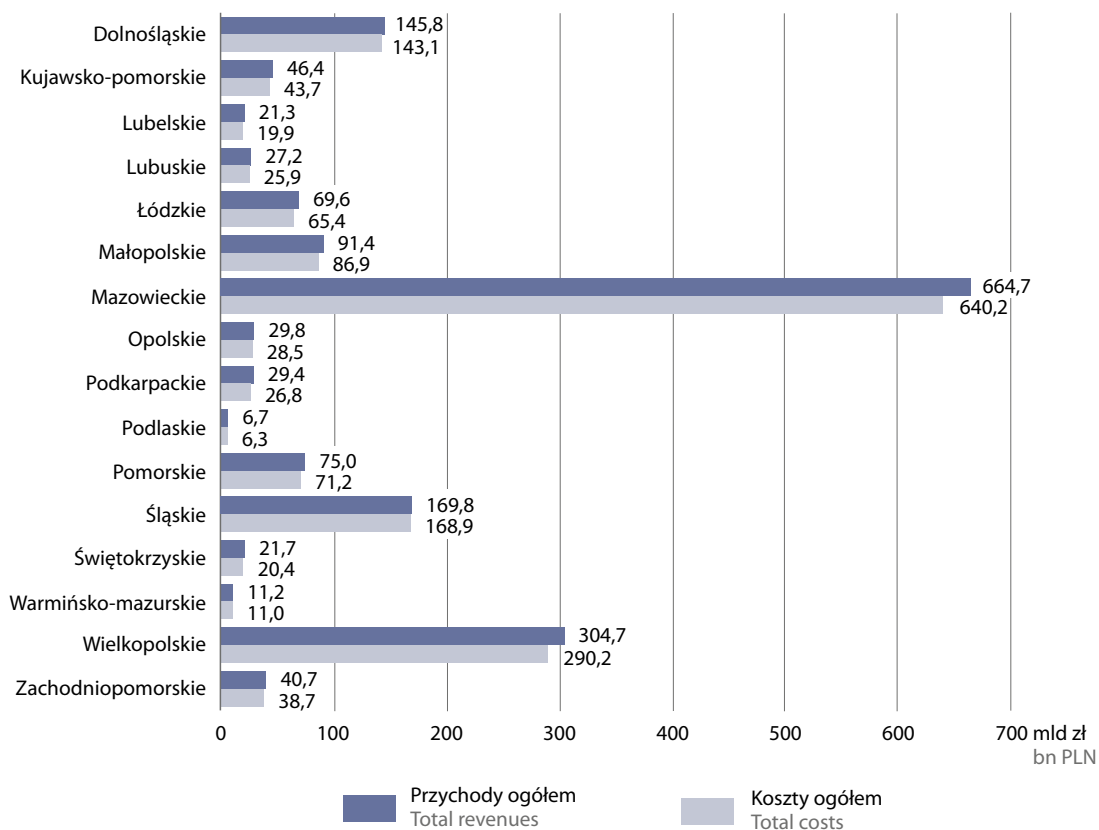
Wyniki finansowe według województw

Financial results by voivodship

Przychody ogółem wypracowane przez podmioty z województw mazowieckiego, wielkopolskiego i śląskiego łącznie stanowiły 64,9% przychodów ogółem wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (odpowiednio 37,9%, 17,4% oraz 9,7%). Podobnie koszty ogółem poniesione razem przez podmioty z tych trzech województw stanowiły łącznie 65,1% (odpowiednio 37,9%, 17,2% oraz 10,0%).

Najwyższy wynik finansowy brutto uzyskały podmioty z siedzibą w województwach mazowieckim i wielkopolskim. Łącznie wynik finansowy brutto podmiotów z kapitałem zagranicznym z tych dwóch województw stanowił 56,9% wyniku finansowego brutto dla ogółu podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i wyniósł odpowiednio 35,8%, 21,1%.

Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2020 roku
Chart 20. Total revenues and costs by voivodship in 2020



1.5. Działalność eksportowa i importowa przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.5. Export and import activity of enterprises with foreign capital

Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu

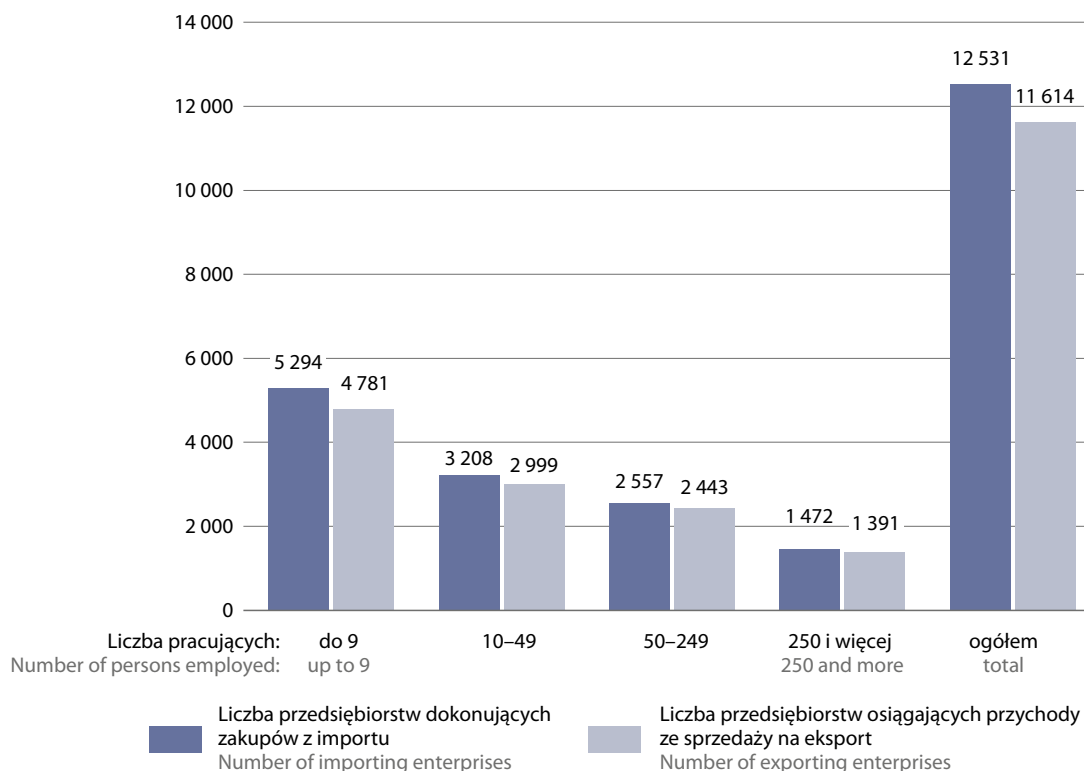
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases

W 2020 roku 11 614 podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnęło przychody ze sprzedaży produktów lub towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 50,1% liczby wszystkich podmiotów z udziałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 33,1% prowadziło aktywność eksportową, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 78,0%. W strukturze podmiotów eksportujących 41,2% stanowiły podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób, pozostałe 58,8% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zakupów z importu dokonywało 12 531 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 54,0% liczby wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 36,7% dokonywało zakupów z importu, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej – 82,6%. W strukturze podmiotów importujących 42,2% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 57,8% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 21. Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2020 roku

Chart 21. Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2020



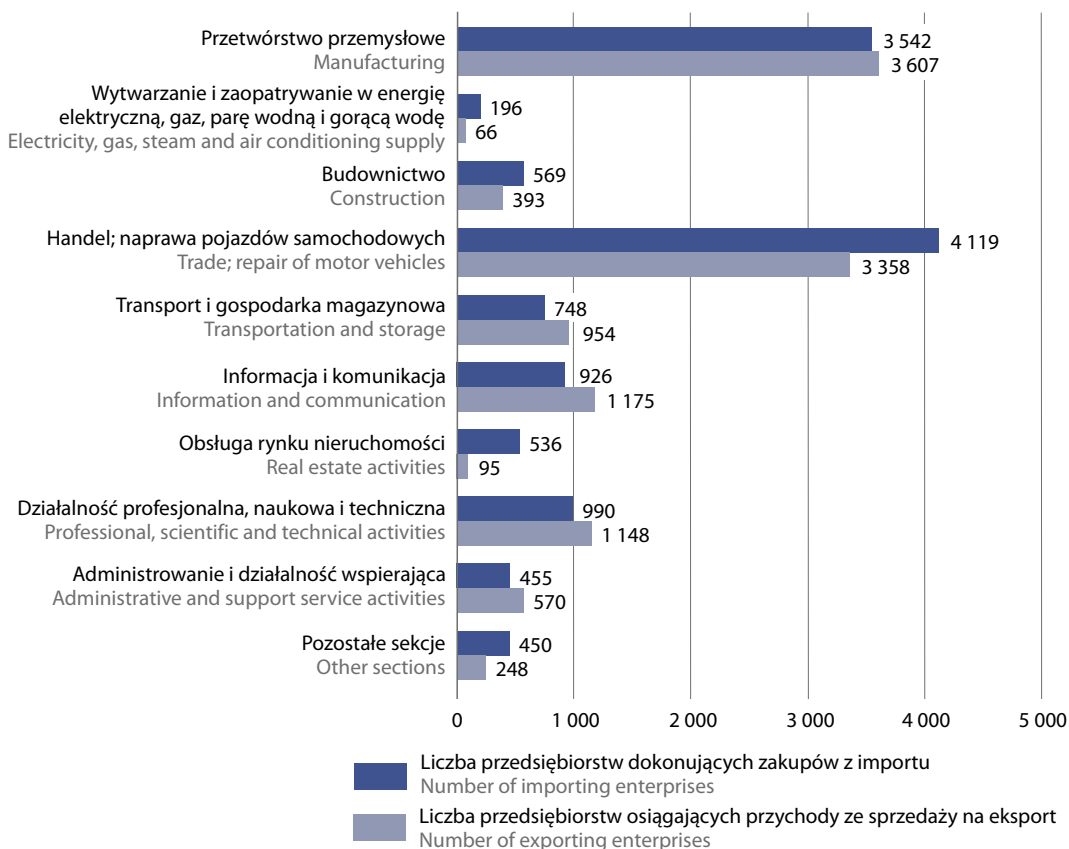
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD

Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section

Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (79,7% liczby podmiotów w tej sekcji), informacji i komunikacji (68,6%), w transporcie i gospodarce magazynowej (58,3%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (54,3%).

Wykres 22. Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2020 roku

Chart 22. Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2020



Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw

Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by voivodship

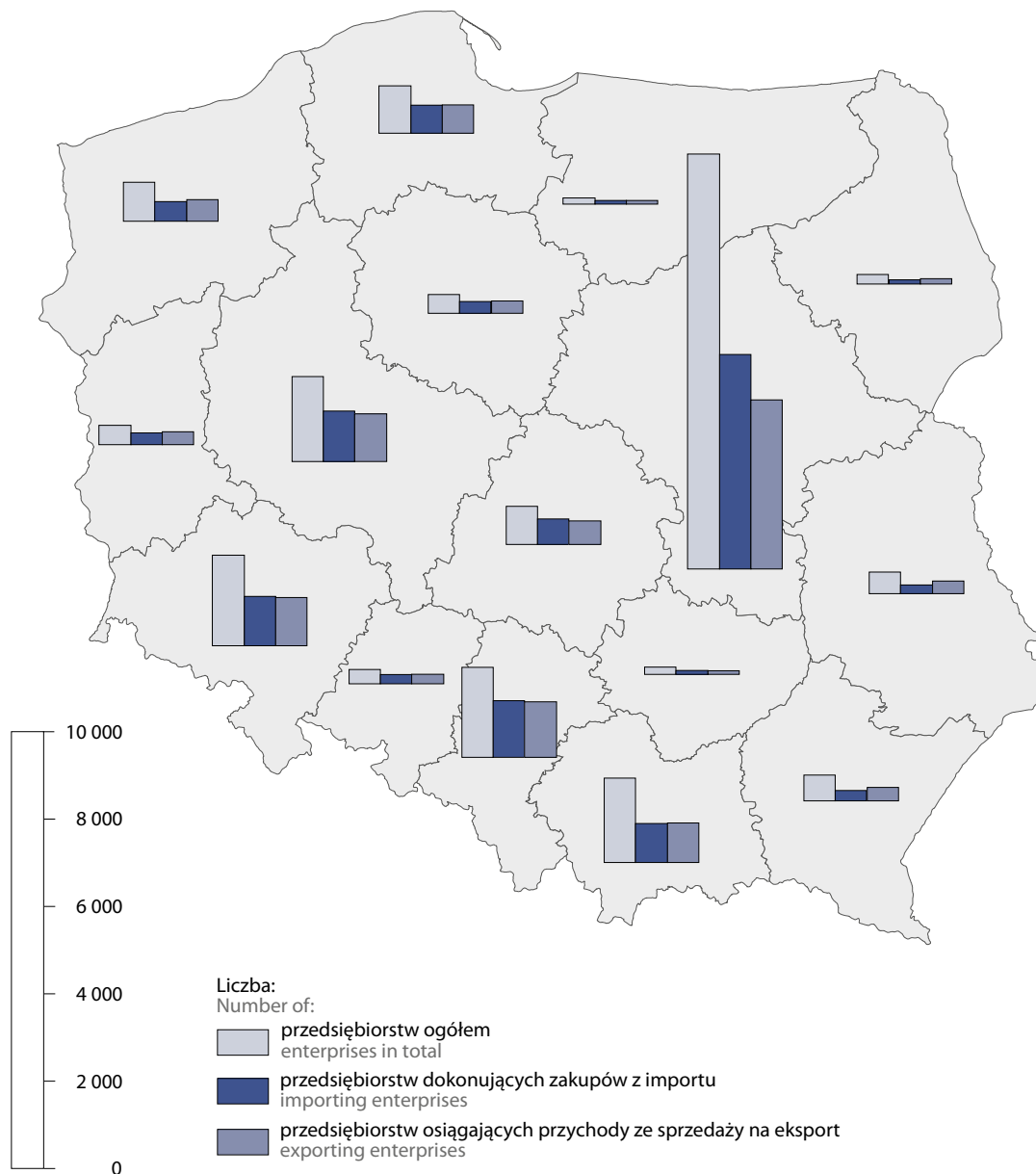
Uwzględniając lokalizację siedziby badanych przedsiębiorstw, udział podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od 40,8% w województwie mazowieckim do 66,7% w województwie lubuskim. Najwyższy udział w wartości eksportu ogółem miały podmioty z województw mazowieckiego – 22,7%, śląskiego – 14,4%, dolnośląskiego – 13,6% i wielkopolskiego – 12,9%.

Spośród wszystkich przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym, największy odsetek podmiotów dokonujących zakupów z importu stanowiły jednostki z siedzibą na terenie województw łódzkiego (67,4%), opolskiego (63,4%) i śląskiego (62,9%), a najniższy – podkarpackiego (40,5%) i lubelskiego (40,1%).

Ponad 70% wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z czterech województw: mazowieckiego (37,6%), wielkopolskiego (15,4%), śląskiego (10,9%) oraz dolnośląskiego (9,7%). Udział importu żadnego z pozostałych województw nie przekroczył 5%.

Mapa 6. Liczba przedsiębiorstw dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2020 roku

Map 6. Number of enterprises purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2020



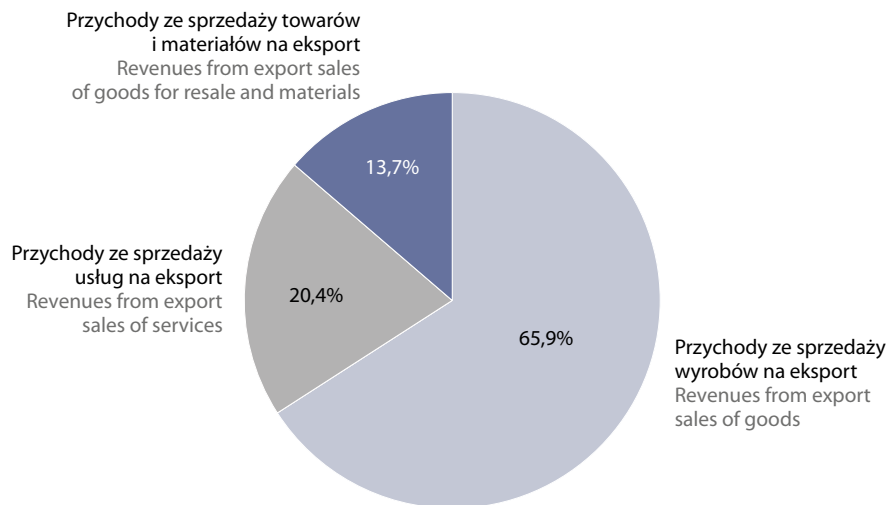
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from export sales of products, goods and materials

Wartość przychodów ze sprzedaży na eksport uzyskanych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 58 5321,2 mln zł i była o 1,3% wyższa niż przed rokiem. W strukturze tych przychodów dominowały przychody ze sprzedaży na eksport wyrobów – 65,9% wartości przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (przed rokiem 67,5%). Pozostałą część przychodów stanowił eksport usług – 20,4% (rok wcześniej 20,1%) i eksport towarów i materiałów – 13,7% (rok wcześniej 12,4%).

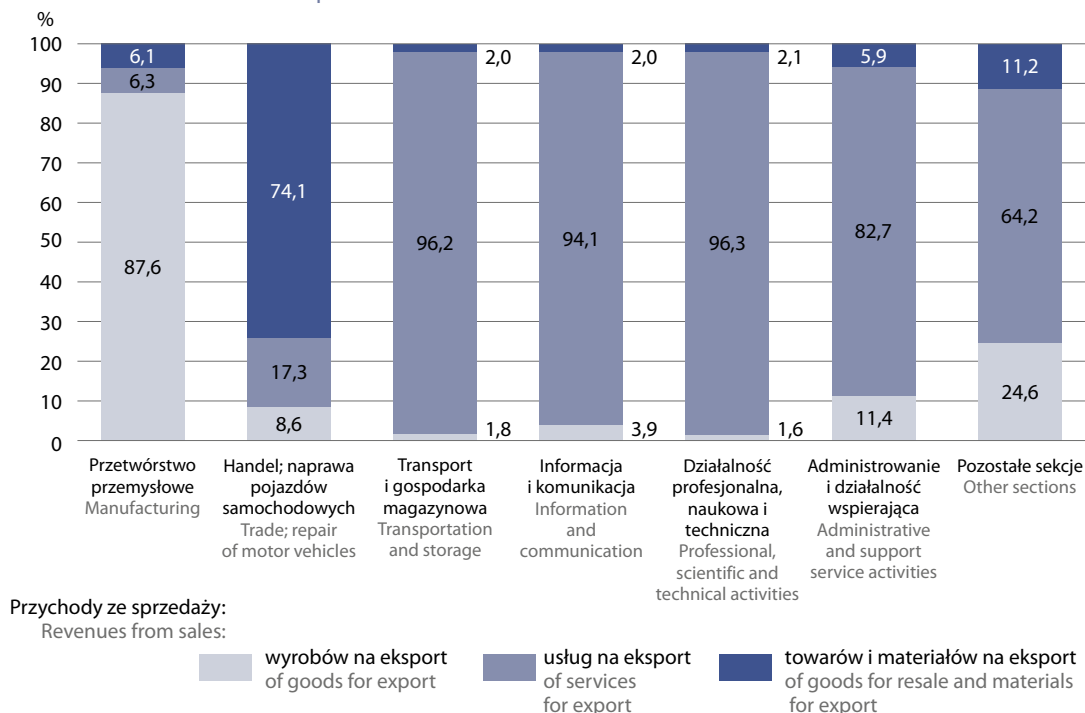
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2020 roku

Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2020



Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku

Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2020



Dominującą część przychodów ze sprzedaży na eksport zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (73,3%). Z przychodów ze sprzedaży na eksport w przetwórstwie przemysłowym 87,6% stanowiły przychody ze sprzedaży wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 11,9% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 74,1%). W większości pozostałych sekcji dominował eksport usług.

Eksport do jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy), w 2020 roku przyniósł 43,8% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem. Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (74,3%).

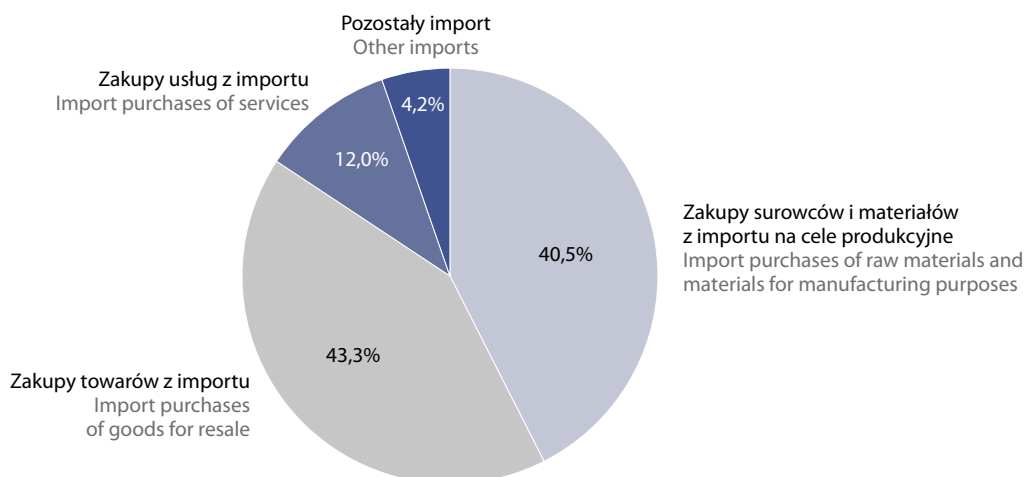
Zakupy z importu

Import purchases

Wartość zakupów z importu wyniosła 541 834,8 mln zł i była niższa o 2,4% w porównaniu z 2019 rokiem. Zakupy z importu surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowiły 40,5% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 43,2%, a import usług – 12,0% (przed rokiem proporcje te kształtowały się odpowiednio 42,5%, 41,8% i 10,4%). Pozostały import stanowił 4,2%.

Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2020 roku

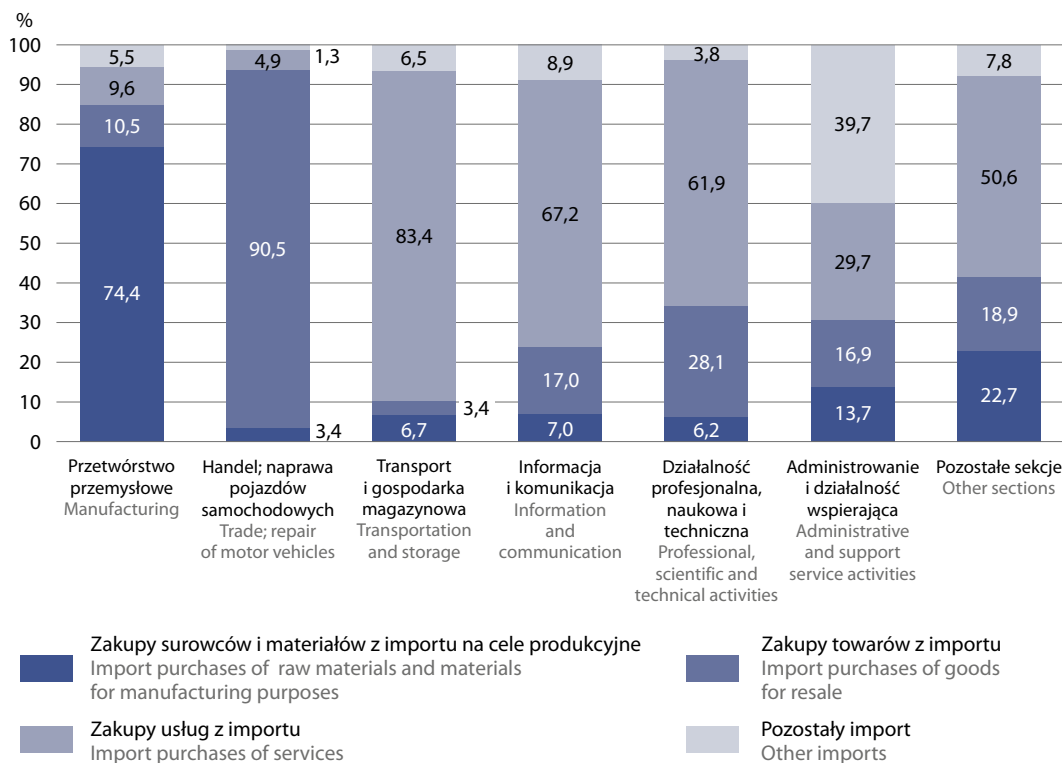
Chart 25. Structure of import purchases in 2020



Z wartości importu ogółem 33,5% stanowiły zakupy od jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 32,5%). Z wartości zakupów z importu ogółem 96,1% przypadło na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad 93,0% zakupów z importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 51,5% i 40,4% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym.

W przetwórstwie przemysłowym dominowały zakupy z importu surowców i materiałów na cele produkcyjne (74,4%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (90,5%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (83,4%).

Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku
 Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2020



1.6. Nakłady na aktywa trwale przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.6. Outlays on total fixed assets of enterprises with foreign capital

NAKŁADY NA AKTYWA TRWAŁE to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwale, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Wartość nakładów na aktywa trwale w Polsce poniesionych przez podmioty z kapitałem zagranicznym w 2020 roku wyniosła 79 958,8 mln zł, z czego 87,5% to nakłady inwestycyjne.

Liczba przedsiębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwale

Number of enterprises incurring expenditures on fixed assets

W 2020 roku nakłady na aktywa trwale w Polsce poniosło 44,9% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2019 roku 8,2%). Średnio jeden podmiot poniósł w 2020 roku 7,7 mln zł nakładów na aktywa trwale (przed rokiem 7,2 mln zł). Co piąty podmiot mikro (21,5%) ponosił nakłady na aktywa trwale, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób inwestowało 83,6% podmiotów. W strukturze wszystkich podmiotów inwestujących 29,8% stanowiły podmioty mikro, a pozostałe 70,2% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości

Outlays on total fixed assets by size class

Wartość nakładów na aktywa trwałe poniesionych w Polsce w 2020 roku przez podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 79 958,8 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była niższa o 13,3%. Największy udział w nakładach na aktywa trwałe miały podmioty duże (70,8%), a najmniejszy – małe (4,2%).

Z wartości ogółem nakładów na aktywa trwałe 87,5% stanowiły nakłady inwestycyjne (tj. nakłady na nowe środki trwałe), przed rokiem ich udział wyniósł 88,6%.

Tablica 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2019–2020

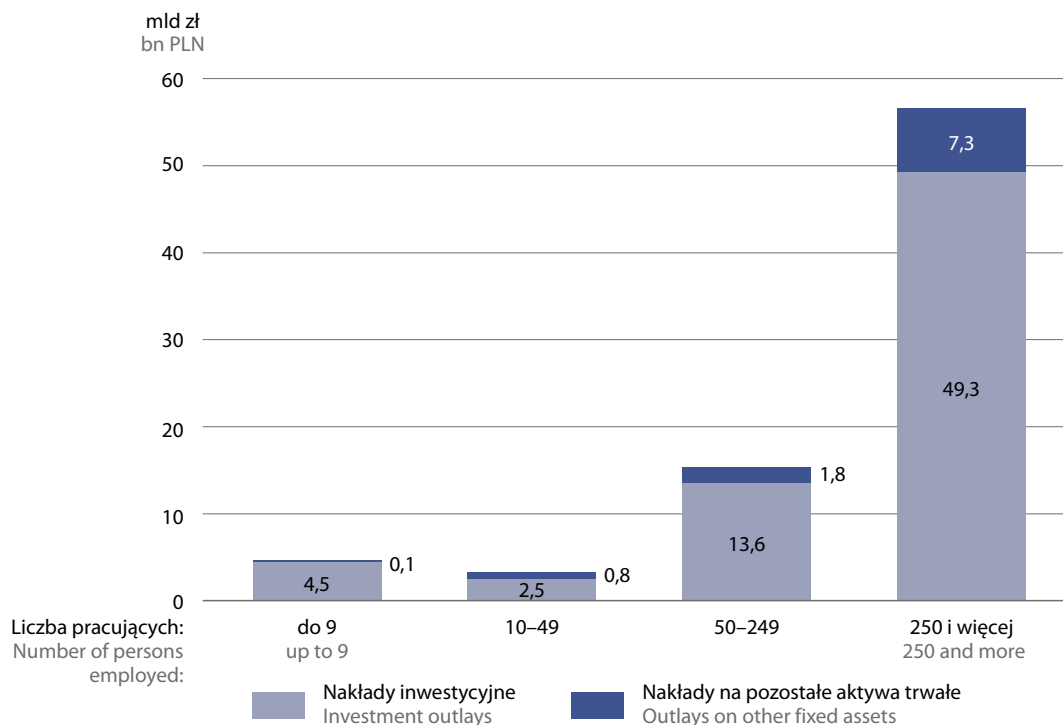
Table 11. Investment outlays in 2019–2020

Lata Years	Przedsiębiorstwa ogółem Total enterprises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
		w mln zł in million PLN			
2019	81 725,3	5 041,4	3 550,6	14 983,6	58 149,7
2020	69 940,8	4 467,4	2 510,8	13 630,6	49 332,0

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2020 roku 69 940,8 mln zł na nakłady inwestycyjne (spadek o 14,4% w porównaniu z rokiem poprzednim). Największy, na poziomie 87,1%, udział nakładów inwestycyjnych w nakładach na aktywa trwałe wykazały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób. Najniższy udział nakładów inwestycyjnych w wartości nakładów na aktywa (75,2%) zanotowały podmioty małe o liczbie pracujących do 10 do 49 osób.

Wykres 27. Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2020 roku

Chart 27. Outlays on total fixed assets by size class and kind of outlays in 2020



Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD

Outlays on total fixed assets by NACE section

Tablica 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2020 roku
Table 12. Outlays on total fixed assets by NACE section in 2020

Sekcje PKD NACE section	Liczba przedsiębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwałe Number of enterprises incurring outlays on fixed assets	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on total fixed assets	
		ogółem total	w tym nakłady inwestycyjne of which investment outlays
		w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	10 426	79 958,8	69 940,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	40	214,2	202,7
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3 266	40 383,5	37 101,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	153	1 892,4	1 778,6
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	76	409,3	372,6
Budownictwo Construction	531	2 033,6	1 724,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	2 684	12 540,8	9 975,2
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	624	2 113,3	1 860,1
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	233	795,3	629,6
Informacja i komunikacja Information and communication	829	7 734,8	5 670,7
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	526	4 135,4	3 639,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	848	1 235,2	855,1
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	391	5 571,6	5 503,5
Edukacja Education	46	12,7	10,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	63	640,7	415,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	52	108,7	79,5
Pozostała działalność usługowa Other service activities	64	137,2	121,7

Najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (50,5% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (15,7%), a także informacją i komunikacją (9,7%).

Przeciętny podmiot poniósł 7,7 mln zł nakładów na aktywa trwałe i 6,7 mln zł nakładów inwestycyjnych (przed rokiem odpowiednio 8,2 mln zł i 7,2 mln zł).

Najwyższe, przekraczające 10 mln zł, średnie nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty w administrowaniu i działalności wspierającej, gdzie na jeden podmiot przypadło 14,2 mln zł oraz z zakresu przetwórstwa przemysłowego i wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – po 12,4 mln zł.

Najwyższy udział w nakładach inwestycyjnych miały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym – 53,0%, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 14,3% oraz informacją i komunikacją – 8,1%.

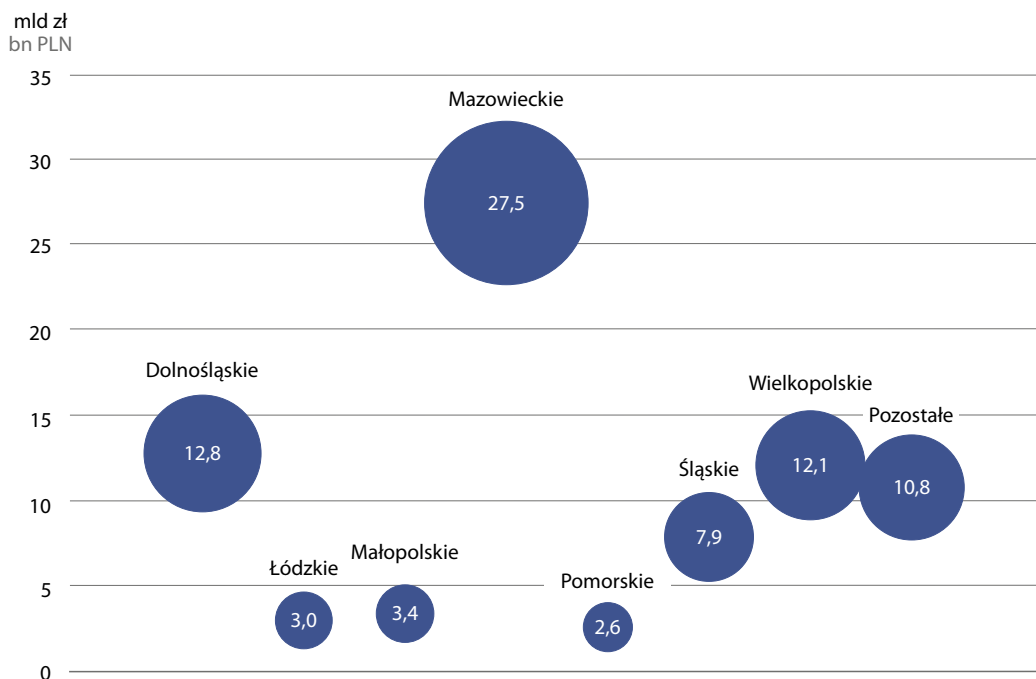
Nakłady na aktywa trwałe według województw

Outlays on total fixed assets by voivodship

W układzie terytorialnym najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 34,3% nakładów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. W dalszej kolejności, najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województw: dolnośląskiego (16,0%), wielkopolskiego (15,1%) i śląskiego (9,9%).

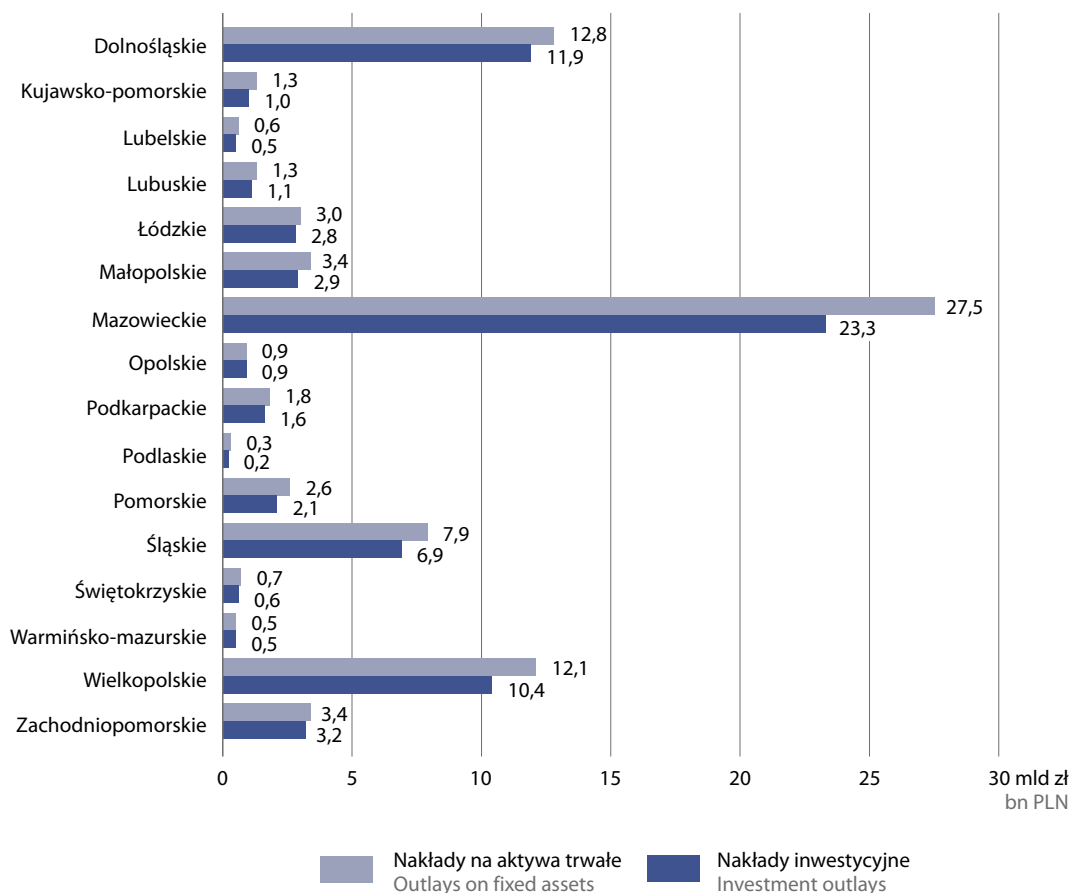
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według województw w 2020 roku

Chart 28. Outlays on fixed assets of enterprises with foreign capital by voivodship in 2020



Trzy czwarte (75,1%) nakładów inwestycyjnych poniosły podmioty z kapitałem zagranicznym z siedzibą w województwach: mazowieckim, dolnośląskim, wielkopolskim i śląskim (odpowiednio 33,3%, 17,0%, 14,9%, 9,9%).

Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2020 roku
 Chart 29. Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2020



Nakłady na aktywa trwałe za granicą poniosły 124 podmioty, a wartość tych nakładów wyniosła 481,6 mln zł, z czego 33,3% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe. W dominującej części (94,3%) nakłady te ponoszone były przez podmioty średnie i duże, a udział nakładów na długoterminowe aktywa finansowe stanowił 32,1% nakładów w tych dwóch klasach wielkości. Podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego poniosły 78,8% nakładów za granicą ogółem (z wartości ogółem w tej sekcji 38,0% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe).

Rozdział 2. Chapter 2.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych

Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance enterprises

PODMIOTY BILANSOWE – przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzące księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2020 rok.

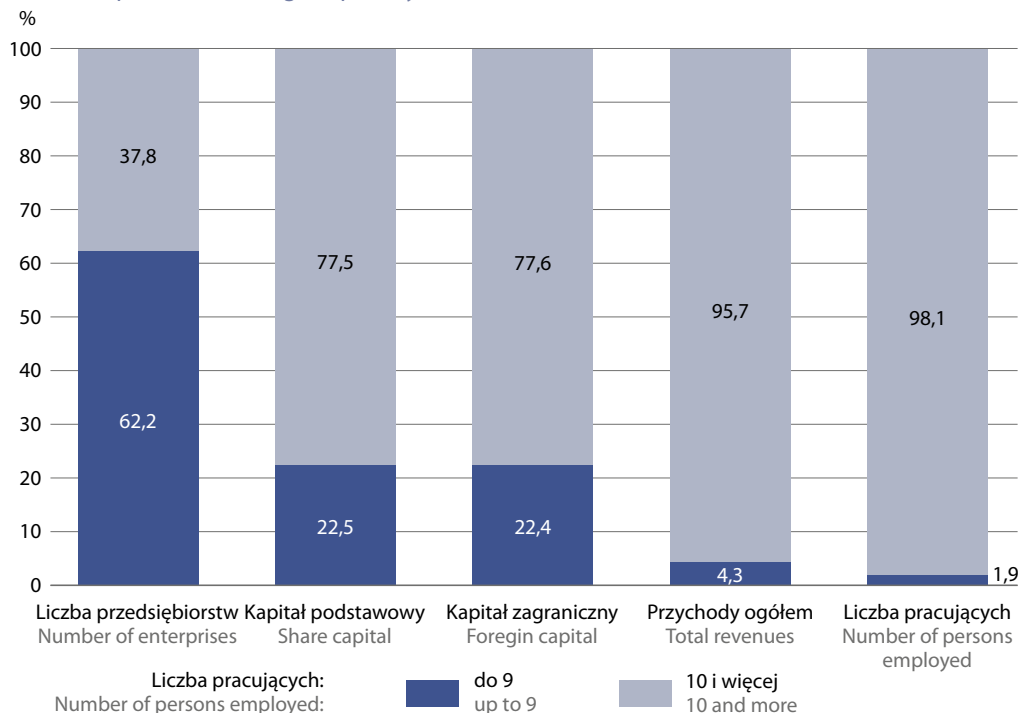
2.1. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

2.1. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all enterprises with foreign capital

Grupa podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 37,8% całej badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2020 roku

Chart 30. Structure of enterprises with foreign capital by size class for selected characteristics in 2020

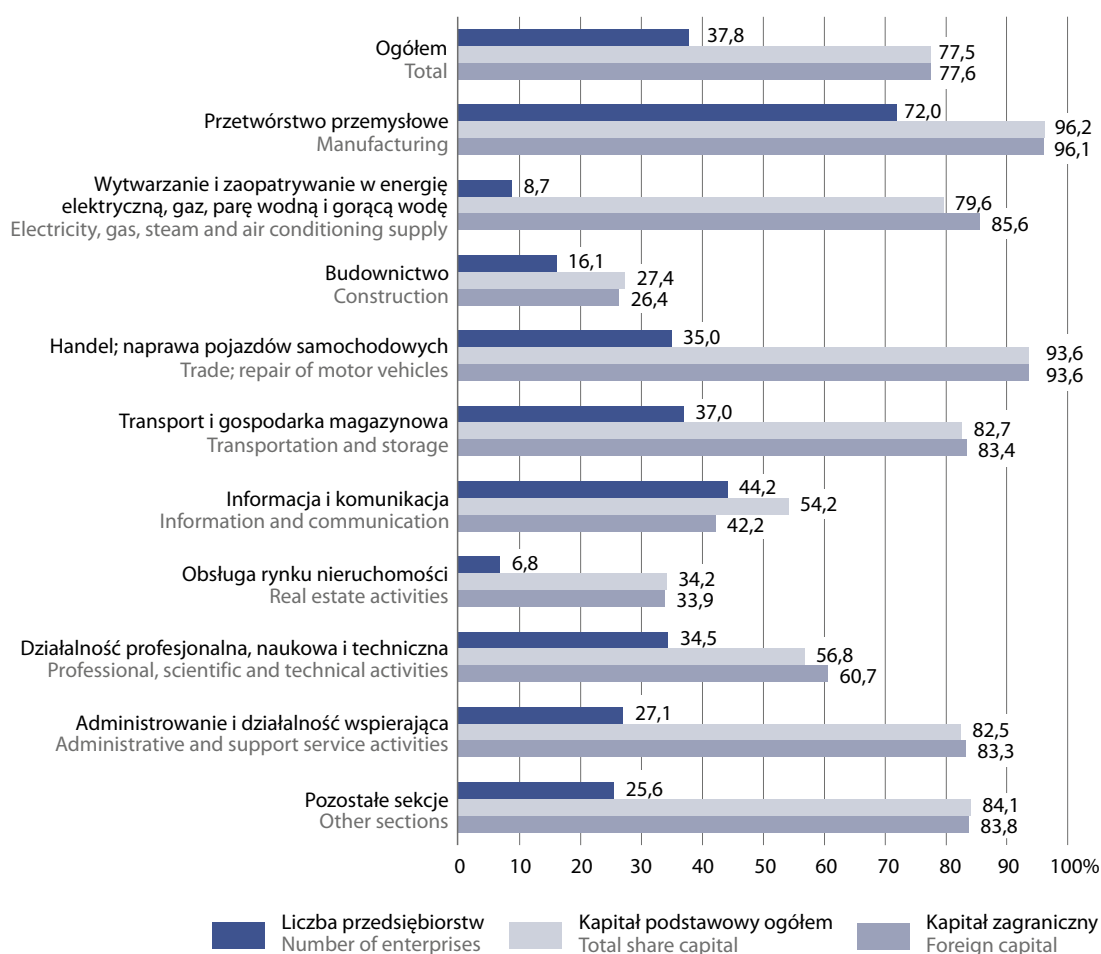


W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 72,0% jednostek z kapitałem zagranicznym, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 60,9%, w informacji i komunikacji – 44,2%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 37,0%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 35,0%.

W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2020 roku 179 871,2 mln zł kapitału podstawowego (77,5% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 167 358,4 mln zł kapitału zagranicznego (77,6% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł w obu kategoriach odpowiednio 96,2% i 96,1%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 93,6% i 93,6%. W budownictwie oraz działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości udziały kapitału podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w kapitale wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekraczały 30%, w kapitale podstawowym – odpowiednio 27,4% i 34,2%, w kapitale zagranicznym – 26,4% i 33,9%.

Wykres 31. Udział przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2020 roku

Chart 31. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all enterprises with foreign capital in selected NACE sections in 2020



Przychody ogółem podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiły 95,7% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, a liczba pracujących w nich osób to 98,1% pracujących w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym.

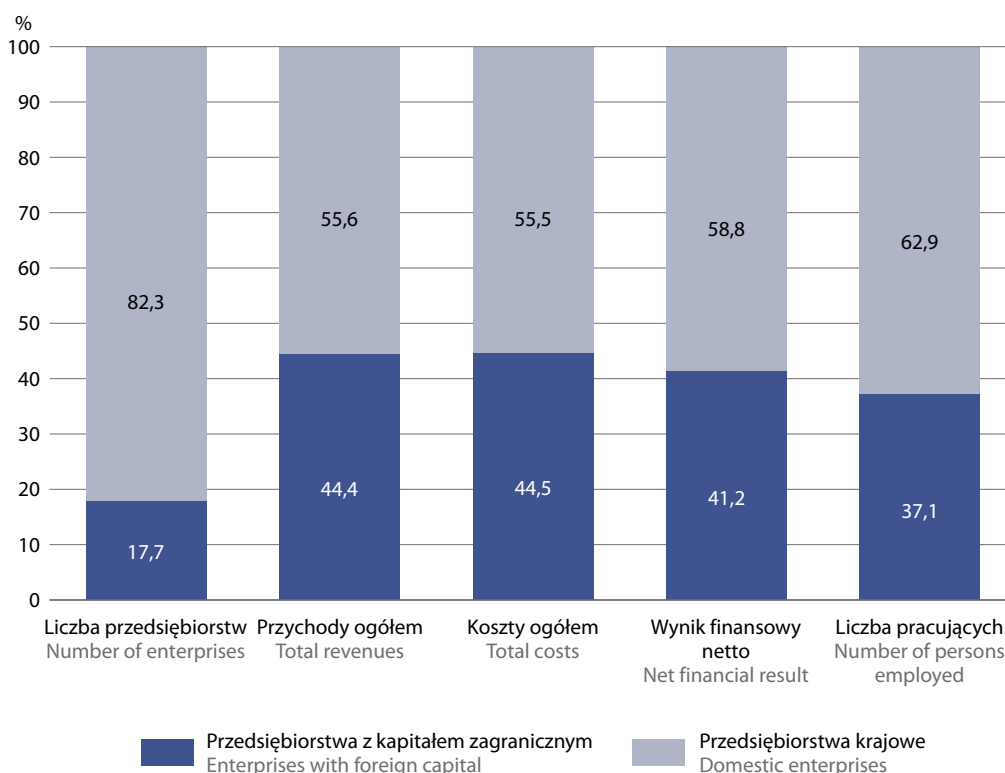
2.2. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych

2.2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance enterprises

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów w tym samym przedziale wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2020 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 763 podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 49 485 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych przedsiębiorstw bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na przedsiębiorstwa krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2020 roku

Chart 32. Structure of basic financial results of balance enterprises with 10 and more persons employed divided into domestic and foreign capital enterprises in 2020

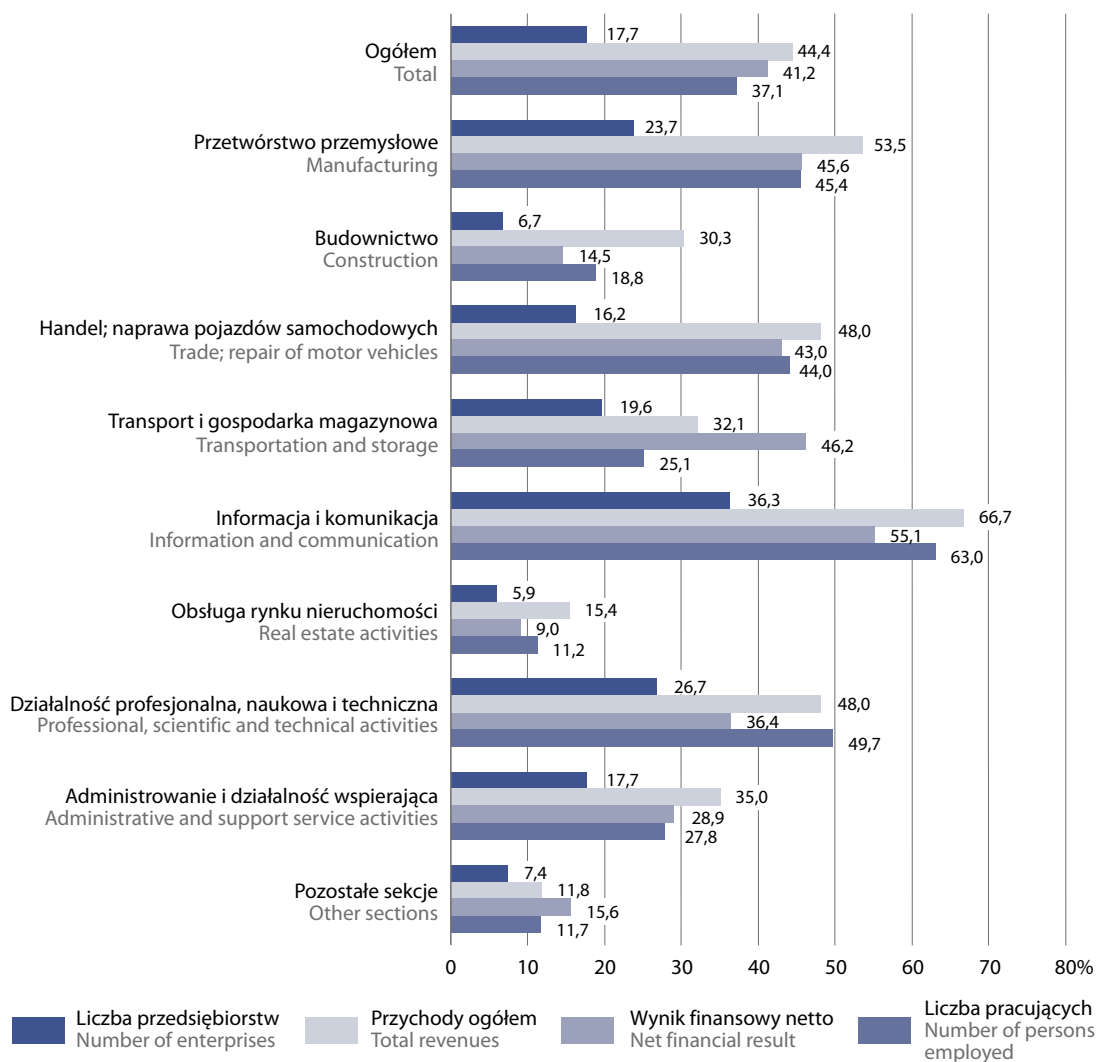


W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 17,7%.

W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 23,7%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 16,2%.

Wykres 33. Udział przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w przedsiębiorstwach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2020 roku

Chart 33. Share of enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed in balance enterprises for selected variables by NACE section in 2020



Tablica 13. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych w 2020 roku

Table 13. Basic data on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance enterprises in 2020

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa bilansowe Enterprises submitting balance sheet	Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego Enterprises with foreign capital	Udział w przedsiębiorstwach składających bilans Share in balance sheet enterprises
			%
Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	49 485	8 763	17,7
Liczba pracujących Number of persons employed	5 463 905	2 028 549	37,1
Przychody ogółem w mln zł Revenues from total activity in million PLN	3 782 212,2	1 679 199,6	44,4
Koszty ogółem w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in million PLN	3 618 779,1	1 609 729,1	44,5
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in million PLN	163 433,1	69 470,5	42,5
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in million PLN	132 455,6	54 545,6	41,2
Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk brutto Number of enterprises showing gross profit	40 226	6 367	15,8
Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk netto Number of enterprises showing net profit	39 975	6 282	15,7
Nakłady inwestycyjne w mln zł Investment outlays in million PLN	168 221,1	65 473,0	38,9

W omawianej grupie przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym pracowało 2 028 549 osób, co stanowiło 37,1% pracujących w podmiotach bilansowych. W stosunku do roku poprzedniego liczba pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego spadła o 0,8 %, a w badanych podmiotach bilansowych spadła o 1,8%.

Wartość przychodów ogółem omawianych przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 679 199,6 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 44,4%. Wartość przychodów ogółu podmiotów bilansowych spadła o 1,4%, a przychodów podmiotów z kapitałem zagranicznym wzrosła o 0,8%.

Przychody ogółem uzyskane przez przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 53,5% przychodów podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 48,0%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 32,1%.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 609 729,1 mln zł i stanowiły 44,5% kosztów podmiotów bilansowych (43,4% w 2019 roku). Wzrost kosztów ogółem odnotowano w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym o 1,2%, w całej zbiorowości podmiotów bilansowych spadek o 1,2%.

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto spadła o 4,0% (przed rokiem spadek o 4,6%), natomiast badanych podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto spadła o 3,6% (przed ro-

kiem wzrost o 0,4%). W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto 15,7% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 15,8%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym spadł o 8,3% (przed rokiem wzrósł o 8,7%), a podmiotów bilansowych – spadł o 2,1% (przed rokiem wykazano spadek o 2,8%). W 41,2% wynik podmiotów bilansowych wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 44,0%).

Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2020 roku 730 578,7 mln zł, o 7,5% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych ogółu podmiotów bilansowych wyniósł 35,5%. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym udział rzeczowych aktywów trwałych wyniósł 57,2%, a udział długoterminowych aktywów finansowych 19,9% (w 2019 roku odpowiednio 59,0% i 20,4%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 62,7% i 23,1% (wobec 64,6% i 20,9% w 2019 roku). Wartości niematerialne i prawne stanowiły 10,6% aktywów trwałych w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 5,8% w podmiotach bilansowych (w 2019 roku odpowiednio 10,6% i 6,5%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2020 roku 606 200,7 mln zł (wzrost o 8,4%) i stanowiła 44,3% wartości aktywów obrotowych podmiotów bilansowych (rok wcześniej 43,0%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 42,5% stanowiły należności krótkoterminowe, a 26,9% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 43,4% i 27,9%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 39,4% i 27,9% (rok wcześniej 41,6% i 28,8%).

Tablica 14. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle przedsiębiorstw bilansowych w 2020 roku

Table 14. Financial indicators on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance enterprises in 2020

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa bilansowe Enterprises submitting balance sheet	Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego Enterprises with foreign capital
Wskaźnik poziomu kosztów w % Cost level indicator of total activity in %	95,7	95,9
Rentowność obrotu brutto w % Gross profitability rate of turnover in %	4,3	4,1
Rentowność obrotu netto w % Net profitability rate of turnover in %	3,5	3,2
Rentowność kapitału własnego w % Profitability rate of equity capital in %	8,2	9,1
Rentowność aktywów w % Profitability rate of assets in %	3,9	4,1
Rentowność aktywów trwałych w % Profitability rate of fixed assets in %	6,4	7,5
Rentowność aktywów obrotowych w % Profitability rate of current assets in %	9,7	9,0
Wskaźnik płynności I stopnia w % Financial liquidity ratio of the first degree in %	44,6	38,9
Wskaźnik płynności II stopnia w % Financial liquidity ratio of the second degree in %	103,8	98,0

Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2020 roku kapitałem własnym o wartości 599 088,7 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 6,1%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 618 664,8 mln zł (wzrost o 3,1%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 37,0% kapitału własnego podmiotów bilansowych. Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2020 roku wyniosły 643 395,4 mln zł (wzrost o 8,9% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań wszystkich podmiotów bilansowych wzrosła o 7,6%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 48,1%, (przed rokiem 47,7%), a podmiotów bilansowych – 43,1% (przed rokiem 42,4%).

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2020 roku nieznacznie mniej korzystny od odnotowanego dla całej zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,9%, wykazując poprawę w stosunku do 2019 roku o 0,4 p.proc. (dla podmiotów bilansowych wyniósł 95,7% – bez zmian wobec 2019 roku).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym w porównaniu z rokiem poprzednim uległ pogorszeniu o 1,3 p.proc. i ukształtował się na poziomie 3,2%. Wskaźnik dla podmiotów bilansowych obniżył się o 0,8 p.proc. i wyniósł 3,5%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2020 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 38,9% (35,7% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 98,0% (95,1% przed rokiem). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wyniosły odpowiednio 44,6% oraz 103,8% (rok wcześniej 38,8% i 99,4%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnął 9,1% (przed rokiem 10,5%) i był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których wyniósł 8,2% (8,6% w roku poprzednim).

Wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 4,1% (przed rokiem – 4,8%), a wskaźnik wykazany przez wszystkie podmioty bilansowe ukształtował się na poziomie 3,9% (4,2% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2020 roku 65 473,0 mln zł na nakłady inwestycyjne (spadek o 14,6% w stosunku do roku poprzedniego), co stanowiło 38,9% nakładów inwestycyjnych poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

Rozdział 3.

Chapter 3.

Zagraniczne jednostki zależne

Foreign affiliates

3.1. Wprowadzenie

3.1. Introduction

ZAGRANICZNE JEDNOSTKI ZALEŻNE zostały wyodrębnione z populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym według ustalonej przez Eurostat koncepcji zagranicznej ostatecznej jednostki kontrolującej (ang. UCI), oznaczającej w uproszczeniu głowę międzynarodowej grupy przedsiębiorstw lub inaczej jednostkę dominującą najwyższego szczebla. Dla potrzeb Eurostatu dokonywane jest grupowanie w wymiarze geograficznym według kraju siedziby UCI, chociaż kraj pochodzenia udziałowca zagranicznego może być inny (według tej koncepcji są zbierane dane w prowadzonym przez GUS badaniu podmiotów z kapitałem zagranicznym).

WARTOŚĆ DODANA to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Spośród działających w Polsce w 2019 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym zatrudniających 10 i więcej osób (w zakresie podmiotowym zgodnym z wymogami statystyki FATS) 87,7% było zależnych od kapitału obcego. Pozostałe podmioty (12,3%) wykazywały niezależność od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że ulokowana wartość kapitału lub akcje inwestora zagranicznego oraz siła głosów w organie zarządzającym nie dawała im mandatu do sprawowania kontroli nad firmą.

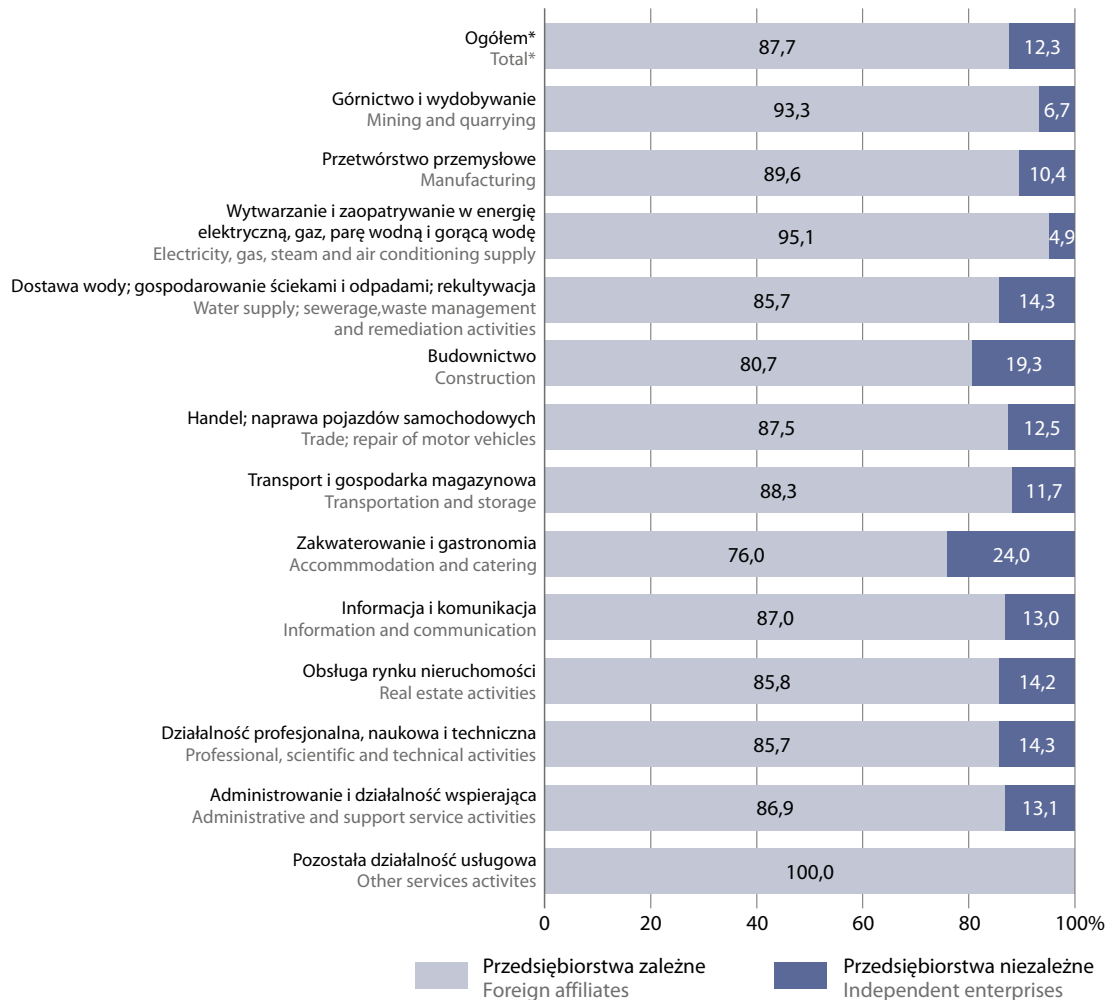
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD

3.2. Foreign affiliates by NACE section

W strukturze podmiotów z kapitałem zagranicznym najwyższy odsetek podmiotów zależnych zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (100,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (95,1%). Podmioty prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii oraz budownictwa są kontrolowane w najmniejszym stopniu – odpowiednio 76,0% i 80,7% podmiotów.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2019 roku

Chart 34. Structure of foreign capital enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors by NACE section in 2019



* Zakres PKD zgodny z metodologią FATS.
* NACE range consistent with FATS methodology.

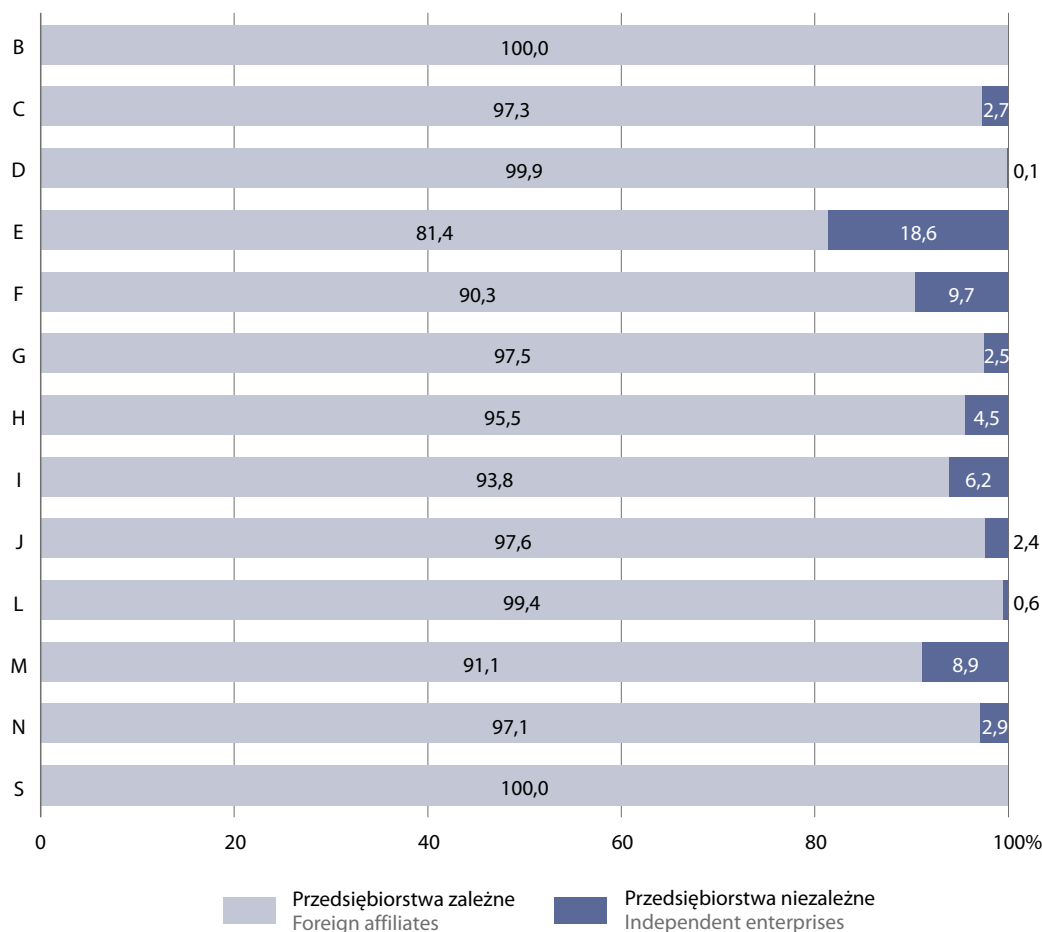
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych

3.3. Capital of foreign affiliates

W najwyższym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne był kapitał podmiotów zależnych z zakresu górnictwa i wydobywania, pozostałej działalności usługowej (po 100%) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,9% kapitału kontrolują podmioty zagraniczne. Kapitał zagraniczny w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne był w działalności związanej z dostawą wody; gospodarowaniem ściekami i odpadami; rekultywacją (81,4%) oraz w budownictwie (90,3% kapitału w tej sekcji znajduje się pod kontrolą zagraniczną).

Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2019 roku

Chart 35. Foreign capital structure of enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2019



3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD

3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section

Podmioty w przetwórstwie przemysłowym stanowiły najliczniejszą grupę (38,9%) wszystkich podmiotów zależnych, ich przychody stanowiły 46,3% przychodów całej grupy, wypracowały 45,9% wartości dodanej, poniosły 54,3% nakładów na aktywa trwałe, odsetek pracujących w nich osób to 47,2% wszystkich pracujących w zagranicznych podmiotach zależnych. Drugą najliczniejszą grupą były podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych (25,3%), których przychody stanowiły 35,3%, wartość dodana 21,7%, nakłady na aktywa trwałe 17,2%, liczba pracujących osób 23,2%.

Średnio podmiot zależny osiągnął 236,9 mln zł przychodów i 53,3 mln zł wartości dodanej. Najwyższą średnią wartość przychodów zanotowano w zagranicznych jednostkach zależnych w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (643,8 mln zł na jednostkę) i w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (329,9 mln zł na jednostkę). Najwyższa średnia wartość dodana w przeliczeniu na jednostkę została wypracowana przez jednostki w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (180,7 mln zł) i obsłudze rynku nieruchomości (72,2 mln zł).

Tablica 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2019 roku

Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2019

PKD NACE	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 001	1 658 765,0	373 009,1	85 265,9	2 102 437
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	25	1 946,5	733,7	299,9	4 102
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 725	767 596,0	171 092,4	46 315,0	992 199
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	40	25 751,1	7 226,1	1 415,3	16 925
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	40	7 765,9	2 761,5	673,3	16 289
Budownictwo Construction	264	55 019,2	12 541,8	2 685,0	59 500
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1 773	584 860,4	80 927,5	14 692,5	487 940
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	481	61 479,0	19 032,7	4 748,3	135 767
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	92	7 251,9	3 380,3	824,0	26 781
Informacja i komunikacja Information and communication	604	77 773,9	40 728,8	6 367,6	149 782
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	86	7 150,5	6 205,0	1 031,6	8 354
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	545	35 215,0	15 308,9	1 221,0	88 980
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	307	25 940,8	12 773,4	4 977,4	112 381
Pozostała działalność usługowa Other service activities	19	1 014,8	296,9	15,0	3 437

3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów

3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin

Najliczniejszą i najbardziej znaczącą grupę, pod względem wielkości opisywanych wskaźników, stanowiły podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, których udział w całej opisywanej w tej części populacji jednostek zależnych wyniósł 24,4%. Osiągnęły one 21,5 % przychodów i 19,8% wartości dodanej, poniosły 21,8% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 20,2% osób całej analizowanej populacji FATS. Podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, amerykański i francuski stanowiły 40,6% wszystkich jednostek zależnych, wypracowały łącznie 43,9% przychodów i 45,7% wartości dodanej, poniosły 44,7% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 44,3% pracujących w całej populacji zagranicznych jednostek zależnych.

Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2019 roku

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by country of ultimate controlling institutional unit in 2019

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba przedsię- biorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 001	1 658 765,0	373 009,1	85 265,9	2 102 437
w tym: of which:					
Austria / Austria	199	30 509,9	7 805,2	2 000,0	40 207
Belgia / Belgium	153	15 648,6	3 707,4	650,0	20 031
Bułgaria / Bulgaria	9	191,1	58,2	3,9	397
Cypr / Cyprus	210	28 685,5	7 753,9	1 809,9	42 586
Czechy / Czechia	120	16 240,2	4 581,3	1 471,1	32 507
Niemcy / Germany	1 707	356 567,7	73 742,7	18 626,7	425 669
Dania / Denmark	243	38 216,5	8 874,8	1 278,1	61 003
Estonia / Estonia	20	1 123,4	165,1	35,8	2 109
Hiszpania / Spain	129	31 727,0	6 799,7	1 065,3	33 265
Finlandia / Finland	94	22 057,4	5 362,1	789,9	25 866
Francja / France	439	167 775,5	39 849,2	9 095,9	224 733
Wielka Brytania / United Kingdom	371	109 427,8	24 388,6	4 686,4	116 797
Węgry / Hungary	23	3 619,5	641,1	34,6	4 626
Irlandia / Ireland	50	16 391,9	4 507,1	794,8	25 389
Włochy / Italy	366	54 009,3	10 985,4	2 435,0	60 633
Litwa / Lithuania	30	1 941,5	358,9	64,0	3 847
Luksemburg / Luxembourg	201	60 926,8	12 824,9	3 351,1	67 945

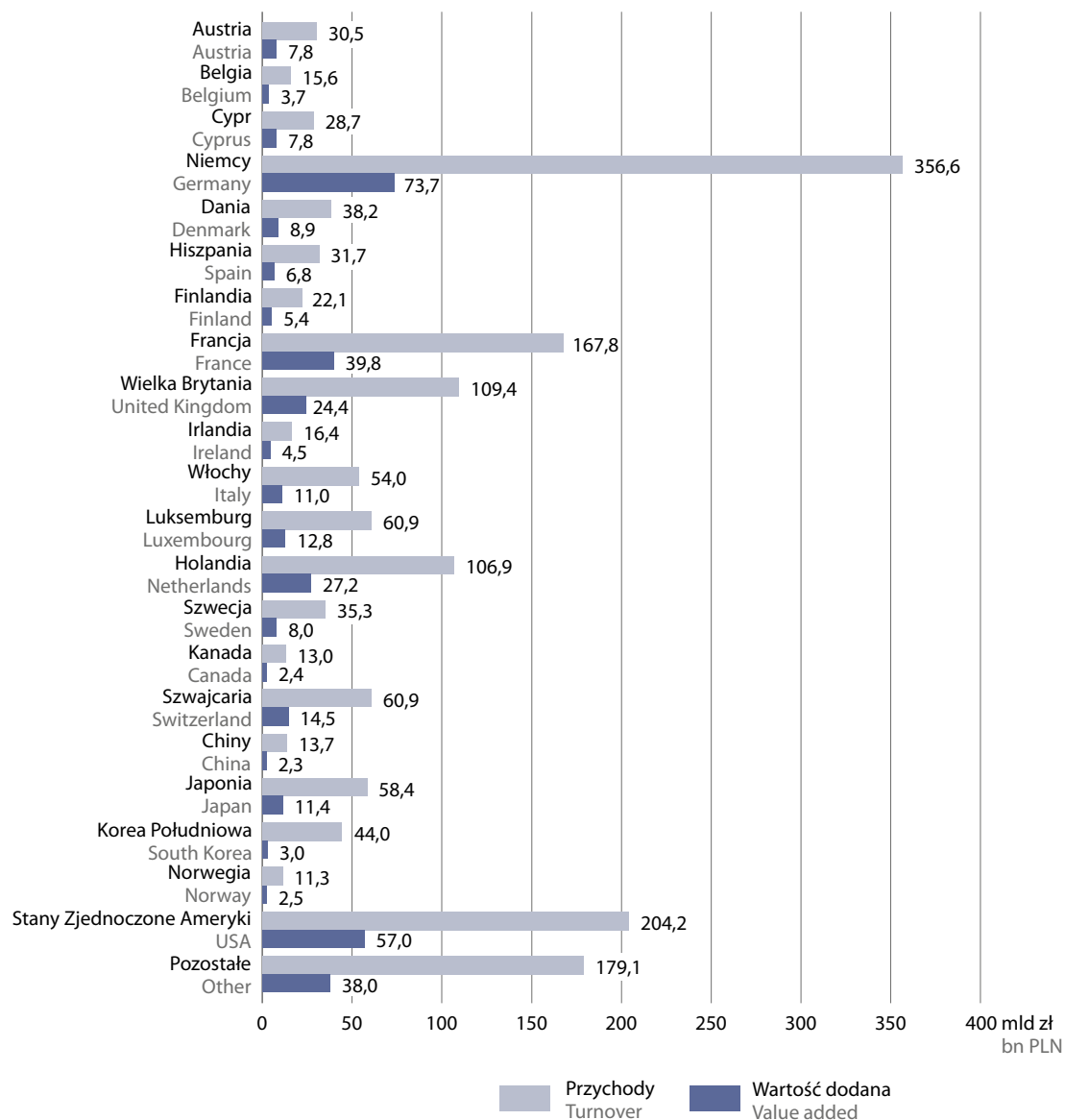
Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2019 roku (dok.)

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by country of ultimate controlling institutional unit in 2019 (cont.)

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Malta / Malta	32	3 628,4	692,8	113,9	4 416
Holandia / Netherlands	455	106 862,8	27 219,2	4 844,1	173 102
Rumunia / Romania	5	128,8	26,2	0,6	304
Szwecja / Sweden	257	35 290,9	7 975,3	1 289,0	59 515
Słowenia / Slovenia	11	737,6	210,3	15,1	1 653
Słowacja / Slovakia	32	1 689,8	399,3	45,3	2 398
Australia / Australia	18	3 022,9	1 240,6	535,2	3 716
Kanada / Canada	41	13 012,0	2 377,2	258,9	10 962
Szwajcaria / Switzerland	290	60 906,4	14 544,2	2 519,9	90 088
Chiny / China	69	13 737,5	2 319,3	538,9	12 837
Hongkong / Hong Kong	26	11 459,5	1 852,0	215,5	13 083
Izrael / Israel	23	6 950,3	2 338,6	215,3	9 187
Indie / India	31	3 107,6	969,8	311,6	10 162
Islandia / Iceland	3	120,4	47,9	3,5	186
Jersey / Jersey	12	2 489,0	856,0	147,4	3 378
Japonia / Japan	118	58 350,8	11 439,8	3 858,3	58 393
Korea Południowa / South Korea	71	44 039,1	3 040,0	7 741,7	19 910
Kajmany / Cayman Islands	9	888,0	346,6	29,6	2 387
Lichtenstein / Liechtenstein	25	1 936,1	566,7	52,8	4 518
Meksyk / Mexico	8	5 302,5	1 470,9	369,7	11 861
Norwegia / Norway	110	11 327,4	2 516,0	483,8	18 027
Rosja / Russia	21	5 288,8	829,8	89,8	1 664
Singapur / Singapore	14	3 449,4	489,4	102,9	4 864
Tajlandia / Thailand	9	3 344,8	583,1	160,1	3 059
Turcja / Turkey	18	3 205,6	247,2	91,7	1 498
Tajwan / Taiwan	11	852,9	214,5	12,8	1 450
Ukraina / Ukraine	66	789,2	147,7	10,5	1 476
Stany Zjednoczone Ameryki / USA	693	204 206,2	57 025,5	10 351,7	280 195
Wietnam / Viet Nam	3	238,1	17,5	3,2	175

Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2019 roku

Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of ultimate controlling unit in 2019



Uwagi metodologiczne

Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

W niniejszej publikacji przedstawiono wyniki rocznego badania GUS dotyczącego przedsiębiorstw niefinansowych ujętego w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej w temacie 1.61.15 – podmioty z kapitałem zagranicznym.

Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terenie Polski, w których w końcu 2020 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i klasy wielkości mierzonej liczbą pracujących oraz bez względu na rodzaj prowadzonej rachunkowości.

Źródłem danych o zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadały podmioty zagraniczne są roczne zestawy danych GUS: SP – roczna ankieta przedsiębiorstwa (obejmująca podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób) oraz SP-3 – sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw (obejmujące podmioty o liczbie pracujących do 9 osób).

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według przeważającego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz według województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 31 XII 2020 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

W publikacji prezentowane są dane dotyczące podmiotów z kapitałem zagranicznym prowadzących w Polsce działalność gospodarczą zakwalifikowaną według PKD2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

*** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

**** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

Klasy wielkości są wyznaczone na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- do 9 osób pracujących (mikroprzedsiębiorstwa),
- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty.

Pozyskiwane z badania dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji PKD i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z całej badanej zbiorowości wyodrębnione zostały dodatkowo te podmioty, w których wartość ogółem kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których suma zaangażowanego kapitału zagranicznego stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, przedstawione są dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach na aktywa trwałe.

W celu przedstawienia wyników działalności tej grupy podmiotów na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami bilansowymi”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat. Ten element analizy obejmuje podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku (a przedsiębiorstwo jest rozumiane jako jedna jednostka prawna) z wyjątkiem danych zawartych w rozdziale 3, dotyczącym statystyki zagranicznych podmiotów zależnych (ang. Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS), które są podane dla 2019 roku (według jednostki statystycznej przedsiębiorstwo w rozumieniu Rozporządzenia Rady (EWG) nr 696/93 z dnia 15 marca 1993 r. w sprawie jednostek statystycznych do celów obserwacji i analizy systemu produkcyjnego we Wspólnocie).

Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych

Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady nr 716/2007 z 2007 roku w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych, Główny Urząd Statystyczny jest zobligowany do przekazywania do Eurostatu rocznych danych dotyczących wewnętrznych statystyk zagranicznych podmiotów zależnych (Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS).

Zakres podmiotowy IFATS stanowi część zbiorowości objętej badaniem podmiotów z kapitałem zagranicznym. Z ogółu badanych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyodrębnia się podmioty, które są kontrolowane pośrednio lub bezpośrednio (poprzez udział w kapitale lub poprzez większość w całkowitej liczbie głosów w organie zarządzającym) przez zagraniczne podmioty dominujące najwyższego szczebla w grupie przedsiębiorstw (głowa grupy, do której należy badany podmiot).

Zakres przedmiotowy statystyki IFATS obejmuje niżej wymienione zmienne, które są przekazywane do Eurostatu obligatoryjnie:

- Liczba przedsiębiorstw
- Przychody
- Wartość produkcji
- Wartość dodana

- Zakupy towarów i usług
- Zakupy towarów i usług nabytych w celu odsprzedaży w tym samym stanie, w jakim zostały nabyte
- Koszty pracownicze
- Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe
- Liczba pracujących.

Ze względu na harmonogram prac wprowadzony Rozporządzeniem, zaprezentowane w tej publikacji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2019 roku. Dane z zakresu statystyki IFATS przekazywane są do Eurostatu raz w roku, 20 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

Objaśnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Od 2019 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe. Od 2020 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych

chaktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym, rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny), aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia. Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na aktywa trwałe to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji.

Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentację projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

Zagraniczna jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana bezpośrednio lub pośrednio przez jednostkę dominującą najwyższego szczebla z siedzibą w kraju innym niż jednostka kontrolowana.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośrednio lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Kontrola zagraniczna oznacza, że jednostka dominująca posiada siedzibę w innym kraju niż kraj siedziby jednostki kontrolowanej.

Statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające ogólną działalność zagranicznych podmiotów zależnych.

Wewnętrzne statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające działalność zagranicznych podmiotów zależnych mających siedzibę w państwie opracowującym.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (tzw. głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Zakupy towarów i usług to wartość towarów i usług zakupionych w celu odsprzedaży lub wykorzystania w procesie produkcji, z wyłączeniem środków trwałych rejestrowanych jako konsumpcja środków trwałych.

Zakupy towarów i usług do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte obejmują wartość sprzedanych towarów i materiałów plus usługi obce zakupione w celu odsprzedaży plus zmiana stanu zapasu towarów.

Koszty pracownicze to całkowite wynagrodzenie, w gotówce lub naturze, płatne przez pracodawcę pracownikowi w zamian za wykonywaną pracę, włączając w to podatki i wkłady na ubezpieczenia społeczne pracowników, jak też obowiązkowe i dobrowolne wkłady socjalne.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

Sources and scope of data

This publication presents the results of an annual survey of Statistics Poland, concerning the non-financial enterprises, included into the Statistic Survey Programme of the Official Statistics in the subject 1.61.15 – entities with foreign capital.

The survey covers entities with foreign shares at the end of 2020 performing economic activity in Poland, regardless of their legal form, size class and type of the accounting ledgers.

The data source on entities with foreign shares are annual statistical surveys: SP – annual business survey (including entities with 10 and more persons employed) and SP-3 – survey on economic activity of enterprises (including entities up to 9 persons employed).

In this publication, statistical data are presented in accordance with the principal kind of activity conducted by the enterprises at the level of a section and the selected divisions of NACE Rev.2 and by voivodship – according to the organisational status as at 31 December 2020. The breakdown by voivodships is determined by the seat of the entity.

In the publication there are presented data on entities with foreign capital conducting activity in Poland classified to the following NACE sections:

Section marking	Description	Abbreviations
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* section J – excluding culture institutions with legal personality

** section P – excluding higher education institutions

*** section Q – excluding independent public health care facilities

**** section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Size class of an enterprise is determined by number of persons employed:

- up to 9 persons employed (micro enterprises),
- from 10 to 49 (small enterprises),
- from 50 to 249 (medium enterprises),
- 250 and more (large enterprises).

The survey covers value and structure of capital of companies, including foreign capital and country of its origin as well as results of economic activity of these entities.

Data from the survey illustrate companies with foreign capital participation in total, by principal kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location of the head office, country of origin of foreign capital, its value and structure. Additionally companies in which foreign capital exceeds 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented foreign affiliates controlled by one foreign investor who possesses more than 50% of shares.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, export and import activity as well as investments outlays on fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication balance enterprises, for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account are used.

All data are presented by their state as of 31st December 2020 (and enterprise means legal unit) with exception of data in chapter 3 concerning Inward Foreign Affiliates Statistics that concern the year 2019 (according to definition of the statistical unit "enterprise" is included in Council Regulation (EEC) No 696/93 of March 15, 1993 on the statistical units for the observation and analysis of the production system in the Community).

Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)

Pursuant to the Regulation of the European Parliament and of the Council No. 716/2007 of 2007 regarding the Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates, the Statistics Poland is obliged to transmit to Eurostat annual data on module of Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS).

Scope of IFATS population comprises part of the population covered by the survey. From the whole population of companies with foreign capital there are distinguished entities which are controlled directly or indirectly (through majority of capital share participation or voting power) by located abroad ultimate controlling institutional unit of the enterprise group (head of group) to which surveyed entity belongs.

Scope of mandatory variables transmitted to Eurostat covers:

- Number of enterprises
- Turnover
- Production value
- Value added
- Total purchases of goods and services
- Purchases of goods and services purchased for resale in the same condition as received
- Personnel costs
- Gross investment in tangible assets
- Number of persons employed.

Due to a schedule established in the Regulation data on foreign affiliates statistics in this publication refer to the year 2019.

Data within the scope of IFATS are transmitted to Eurostat once a year, 20 months after the end of a given reporting period.

Main definitions

Assets comprise, resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2016, the assets also include unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements. Total fixed assets include also right-of-use assets starting from 2020. Total fixed assets include also right-of-use assets starting from 2019.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the financial year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Foreign capital is the capital contributed to the entity in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship, a legal person established abroad, an organizational entity not being a legal person established abroad.

Dispersed capital is the amount of capital that cannot be allocated to the specific shareholders.

Declared capital is the value of cash and non-cash contributions (in-kind contributions) declared at the date of entity registration in a notarial deed. The value of foreign capital declared in a notarial deed was converted into Polish zlotys (PLN) applying the National Bank of Poland exchange rate as at the date of registration of the company.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Total revenues (revenues from the whole activity) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenue are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction,

intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Financial revenues, that is among others amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, surplus of positive exchange differences over negative.

Total costs (costs of obtaining revenues from the whole activity) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial costs, that is, among others, interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, surplus of negative exchange differences over positive.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances. Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues. Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues. Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets. Return on current assets indicator is the relation of net financial result to the value of current assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Outlays on total fixed assets are the total value of outlays of intangible assets, tangible fixed assets, longterm investments, long-term inter-period settlements.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Persons employed (working) include persons employed on the basis of an employment contract, appointment, selection or nomination (including seasonal and temporary employment); employers and self-employed: owners and co-owners (including contributing family members) of business entities (excluding company's partners not working in the company) and self-employed persons; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; persons performing outwork; members of agricultural cooperatives. Persons working on the basis of an order contract or contract for specific work are not deemed to be persons employed.

Foreign affiliate is an entity that is controlled, directly or indirectly, by the ultimate parent with registered office in another country.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

Foreign control means that the parent company has its registered office in a country other than the country of controlled unit's registered office.

Statistics on foreign affiliates shall mean statistics describing the overall activity of foreign affiliates.

Ultimate parent entity (group head) is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. It is on the top of the chain of controlling relationships.

Value of production is the value of goods and services actually produced by the unit. This value is calculated on the basis of sales value adjusted with the value of purchases of goods and services acquired for further resale without changing the form in which they were acquired and taking into account changes in stocks.

Value added is the increase in the value of goods purchased by the unit as a result of the production process. This value is calculated on the basis of sales value, taking into account stocks changes, less total cost of materials, goods and services.

Purchases of goods and services are the value of goods and services purchased for resale or use in the production process, excluding fixed assets recorded as consumption of fixed assets.

Purchases of goods and services for resale without change in the level of their acquisition include the value of goods and materials sold, foreign services purchased for resale and a change in the inventory of goods.

Staff costs are total remuneration, in cash or in kind, paid by the employer to the employee in return for work, including taxes and social security contributions for employees, as well as mandatory and voluntary social contributions.

Due to rounding of figures in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values in total.